



Ministero della Giustizia

Sistema Informativo del Casellario Certificato del Casellario Giudiziale (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)

CERTIFICATO NUMERO: 21787/2021/R

Al nome di:

Cognome **TORTOMASI**
Nome **FRANCESCO**
Data di nascita **24/11/1995**
Luogo di Nascita **PARTINICO (PA) - ITALIA**
Sesso **M**

sulla richiesta di: **INTERESSATO**

per uso: **RIDUZIONE DELLA META' DELL'IMPOSTA DI BOLLO E DIRITTI: PER ESSERE ESIBITO IN
OCCASIONE DI CANDIDATURA ELETTORALE (ART. 1 COMMA 14 LEGGE 3/2019)**

Si attesta che nella Banca dati del Casellario giudiziale risulta:

NULLA

ESTRATTO DA: CASELLARIO GIUDIZIALE - PROCURA DELLA REPUBBLICA PRESSO IL TRIBUNALE DI TREVISO

TREVISO, 31/08/2021 07:51



IL RESPONSABILE DEL SERVIZIO CERTIFICATIVO
(CATALDO SALVATORE)

Il presente certificato non può essere prodotto agli organi della pubblica amministrazione o ai privati gestori di pubblici servizi della Repubblica Italiana (art. 40 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445), fatta salva l'ipotesi in cui sia prodotto nei procedimenti disciplinati dalle norme sull'immigrazione (d.lgs. 25 luglio 1998, n. 286). Il certificato è valido se presentato alle autorità amministrative straniere.

**** AVVERTENZA ****

Certificato del casellario giudiziale - (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313) - al nome di:

Cognome	Nome	Luogo di Nascita	Data di nascita	Sesso	Paternità	Codice Fiscale
TORTOMASI	FRANCESCO	PARTINICO	24/11/1995	M		TRTFNC95S24G348B

Si attesta che nella Banca dati del Casellario Europeo NULLA risulta.

INFORMAZIONI

Data di nascita : 24.11.1995

Nazionalità : Italiana

DESCRIZIONE

Sono una persona dinamica alla ricerca di una posizione dove posso impiegare al meglio la mia esperienza in Retail Marketing dopo gli anni di lavoro svolti presso due grandi aziende nel settore della telefonia. Sempre alla ricerca della perfezione, svolgo il mio lavoro in maniera professionale ed organizzando tutto nel dettaglio.

Competenze comunicative:

Ho una buona capacità comunicativa acquisita nello stare a contatto con molte persone di differente carattere, nello svolgere la mia attività di Store Specialist presso i negozi Vodafone. Molto disponibile nel condividere e ascoltare le idee dei colleghi e predisposto ad adattarsi al lavoro di gruppo. Sono una persona dinamica, con voglia di mettersi in gioco e sempre disponibile nell'aiutare e mettersi a disposizione degli altri anche praticando attività di volontariato che svolgo da parecchi anni presso i comitati civici del mio comune.

Competenze organizzative e gestionali:

Buona capacità organizzativa e gestionale, acquisita nell'organizzare una manifestazione estiva presso il comitato civico del mio comune. Dall'estate del 2011 all'estate 2014 ho organizzato nel periodo estivo un torneo di beach volley, riconosciuto e apprezzato a livello locale con presenze anche dalla provincia. Ho coordinato un gruppo di persone nell'organizzazione dell'evento, sia sul piano burocratico che sul piano operativo. Dal 2020 ho in gestione una sala di poker live dove in collaborazione con altre persone organizziamo dei tornei di poker sportivo live.

Competenze professionali:

Svolgo l'attività agonistica di arbitro di calcio a livello regionale, che mi ha permesso di confrontarmi con moltissime persone accrescendo la mia capacità di relazionarmi e fortificando il mio carattere.

Competenze digitali:

Ottima padronanza degli strumenti del pacchetto Microsoft Office (Word, Excel e Power Point)

Altre Competenze:

Anticendio: Certificato conseguito durante l'esperienza lavorativa presso il negozio Vodafone di Montebelluna.

Patente di Guida: B

ESPERIENZA

Da Novembre 2020

Ruolo: Channel Sales Specialist

Azienda: Oppo Italia

Supporto Marketing e Sales all'interno dei punti vendita di un Area prestabilita (Triveneto Occidentale).

Responsabile del brand in un panel di negozi prestabilito (80 negozi circa).

Responsabile brand visibility all'interno dei punti vendita.

Coordinamento dei Promoter del brand dell'Area seguita (ricerca risorse, assunzione e monitoraggio performance).

Controllo stock e riordino.

Pubbliche Relazioni con i direttori dei punti vendita seguiti nell'Open Market (MwdiaWorld, Unieuro, Trony, Euronics, Expert).

Formazione agli addetti vendita dei negozi sui prodotti del brand Oppo (organizzazione aule formative e formazioni singole effettuate direttamente in negozio).

Contrattazioni economiche con i direttori dei punti vendita per acquisizione spazi pubblicitari all'interno e all'esterno del punto vendita.

Milano (MI)

Luglio 2019 - Luglio 2020

Store Marketing Account SAMSUNG

Adecco Italia s.p.a - Samsung Electronics Italia s.p.a.

Controllo dello status dei prodotti Samsung Mobile nei punti vendita e delle strutture extra display dedicate. Miglioramento della qualità espositiva secondo logiche aziendali.

Posizionamento e mantenimento di materiali di valorizzazione nel punto vendita

Formazione sui Prodotti Samsung Mobile al personale del punto vendita e fidelizzazione degli stessi.

Rilevamento dati tramite smartphone/tablet e sincronizzazione degli stessi con la sede centrale a Milano e Seul.

Compilazione e creazione di file dedicati con inserimento di report fotografici.

Sensing di mercato e studio di soluzioni proattive per il mantenimento di market share e display share. Consulenza e training di prodotto one to one e di gruppo.

Venezia - Mestre (VE)

Luglio 2019 - Luglio 2019

Tecnico Riparatore

Elettroassistenza s.r.l. - SERVICE SAMSUNG UFFICIALE

Tecnico riparatore specializzato per la riparazione di tutte le tipologie di Smartphones e Tablet Ufficiali Samsung. Diagnosi, riparazione e installazione di piccole componenti dei prodotti Ufficiali Samsung.

Utilizzo di pc con programmi specifici per la diagnosi e la verifica della risoluzione di problemi degli apparecchi.

Lavoro svolto in attesa di risposta di accettazione alla candidatura del lavoro come Store Marketing accont. Inseguito alla conferma dell'imminente assunzione in quest'ultimo ruolo ho dovuto lasciare questa mansione di tecnico riparatore poco dopo.

Padova (PD)

Gennaio 2019 - Giugno 2019

Store Manager Vodafone

Emotion One s.r.l.

Store Manager di 3 punti vendita (Padova, Piove di Sacco e Sottomarina). Il mio ruolo era di supervisionare sui colleghi Store Specialist motivandoli talvolta al raggiungimento degli obiettivi mensili, assistere i colleghi nella vendita, aiutare a formare il nuovo personale, effettuare gli ordini e occuparmi di risolvere le problematiche relative ai servizi Vodafone venduti.

Inoltre ero specializzato nel ramo dei contratti business per le aziende, essendo anche Focal Point Business del negozio, dove fornivo assistenza tecnica e supporto al cliente dalla vendita al post vendita. Infine ero responsabile della chiusura cassa e dei conti giornalieri di 3 punti vendita.

Montebelluna (TV)

Marzo 2018 - Dicembre 2018

Libero Professionista

Tortomasi Rappresentanze di Tortomasi Francesco

- Da Marzo 2018 fino a Luglio 2018: Agente Vodafone Business e Consulente aziendale per la telefonia mobile e fissa in collaborazione con Piramis Group s.r.l. Excellent Partner Vodafone Business. Il mio ruolo era quello di coprire un'area geografica prestabilita, incrementando il pacchetto clienti e fornendo assistenza sia ai nuovi clienti, sia ai clienti a portafoglio.

- Da Luglio 2018 fino a Settembre 2018 ho svolto il ruolo di Store Manager in Partita Iva presso il Vodafone Store di Piazza Ferretto a Mestre (VE). Il mio ruolo era di supervisionare sui colleghi Store Specialist motivandoli talvolta al raggiungimento degli obiettivi mensili, assistere i colleghi nella vendita, aiutare a formare il nuovo personale, effettuare gli ordini e occuparmi di risolvere le problematiche relative ai servizi Vodafone venduti.

Montebelluna (TV)

Dicembre 2014 - Marzo 2018

Store Specialist Vodafone

Serena Store s.r.l. - Vodafone Montebelluna

- Store Specialist di negozio con certificazione ottenuta superando dei corsi tenuti presso le sedi Vodafone di Padova. Accoglienza e servizio clienti - assistenza tecnica - consulenza specifica. Specializzato nel ramo business, essendo stato Focal Point Business di negozio. Il mio ruolo era di gestire e assistere i clienti partita iva del negozio dalla trattativa fino al post-vendita.

Villorba (TV)

Marzo 2014 - Luglio 2014

Incaricato alle Vendite

Wool Service s.r.l.

- Incaricato alla promozione e alla vendita dei prodotti dell'azienda (supporti in doghe, materassi ergonomici, guanciali ergonomici, coperte, stuoie antistatiche)

Montebelluna (TV)

Settembre 2012 - Febbraio 2015

Aiuto Pizzaiolo

Pizzeria Contea s.n.c.

- Aiuto pizzaiolo: condimento e cottura delle pizze, servizio e consegna ai clienti, preparazione degli ingredienti di condimento.
- Responsabile di cassa: ordinazioni e pagamenti.

ISTRUZIONE**Quarto Anno**

Luigi Einaudi

Ho frequentato e conseguito fino al quarto anno compreso le scuole superiori, indirizzo Amministrazione Finanza e Marketing.

Licenza Media

Scuola Media Statale Papa Giovanni XXIII, Montebelluna (TV) (Italia)

LINGUE**Inglese**

Livello intermedio

CERTIFICATI E CORSI

Store Specialist Vodafone: Certificazione riconosciuta dall'azienda come Addetto Vendita Specializzato:

Persuadere e Comunicare: corso frequentato durante il mio periodo di lavoro come Store Marketing Account in Samsung

Il sottoscritto, ai sensi del DLG 196/2003 sulla riservatezza dei dati personali, dichiara di essere stato compiutamente informato delle finalità e modalità del trattamento dei dati consapevolmente forniti nel presente curriculum e di autorizzare l'utilizzo e l'archiviazione in banca dati.

