



Ministero della Giustizia

Sistema Informativo del Casellario Certificato del Casellario Giudiziale (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)

CERTIFICATO NUMERO: 103664/2021/R

Al nome di:

Cognome **CANAFOLIA VENTURINI**
Nome **ANDREA**
Data di nascita **23/05/1971**
Luogo di Nascita **ROMA (RM) - ITALIA**
Sesso **M**

sulla richiesta di: **INTERESSATO**
per uso: **AMMINISTRATIVO (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)**

Si attesta che nella Banca dati del Casellario giudiziale risulta:

NULLA

ESTRATTO DA: CASELLARIO GIUDIZIALE - PROCURA DELLA REPUBBLICA PRESSO IL TRIBUNALE DI MILANO

MILANO, 10/08/2021 09:19



IL RESPONSABILE DEL SERVIZIO CERTIFICATIVO
(SEMINARA ANNA MARIA)

Il presente certificato non può essere prodotto agli organi della pubblica amministrazione o ai privati gestori di pubblici servizi della Repubblica Italiana (art. 40 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445), fatta salva l'ipotesi in cui sia prodotto nei procedimenti disciplinati dalle norme sull'immigrazione (d.lgs. 25 luglio 1998, n. 286). Il certificato è valido se presentato alle autorità amministrative straniere.



**** AVVERTENZA ****

Certificato del casellario giudiziale - (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313) - al nome di:

Cognome
CANAFOGLIA
VENTURINI

Nome
ANDREA

Luogo di Nascita
ROMA

Data di nascita
23/05/1971

Sesso
M

Paternità

Codice Fiscale
CNFNDR71E23H501U

Si attesta che nella Banca dati del Casellario Europeo NULLA risulta.



Curriculum vitae

Dott Andrea Canafoglia Venturini



Dati personali

Età 50 anni data di nascita 23-05-1971

Luogo di Nascita: Roma Indirizzo di residenza: **via A. Diaz 3b, Nerviano – Milano**

Telefono (mobile) 330.719026

E-mail: a_canafoglia@yahoo.it

Studi

Laurea : Economia e commercio presso l' ***Università Cattolica di Milano***

Maturità scientifica presso il liceo Falcone e Borsellino di Arese (Milano)

Lingue straniere : **Inglese fluente** (shenker 63 unit, wall street)

Conoscenza Informatiche

Pacchetto Office, utilizzo Excel e power point in modo avanzato.

Esperienze Lavorative

01-03-2021 in corso

Sales and marketing Director UNIONSIGN Group

Livello dirigente

Gestione totale del gruppo composto da 5 stabilimenti di produzione, specializzati nella visual communication, arredamento e grafica , integrazione con agenzia di comunicazione per advertising Sviluppo delle politiche commerciali e marketing Worldwide.

Frequenti viaggi in Italia e all'estero

16.09-19 -31-03-2021

Sales development and marketing director ZAF S.p.A.

Industria specializzata nell'arredo commerciale per grande distribuzione , retail specializzato e soluzioni espositive

Livello dirigente

Mercato sia industriale , sia rivenditori e gdo.

sviluppo commerciale rivolto alle *industrie* in diverse categorie merceologiche (luxury, cosmesi, farmaceutico, food&beverage, tecnico, elettronico, etc) – sviluppo progetti arredo, display, category e windows.

Gestione e acquisizione di nuovi *rivenditori* specializzati nel settore arredamento home&office e arredo negozi

Sviluppo e contatti con catene della *grande distribuzione* , distribuzione organizzata, franchising , etc

Promozione su *studi di architettura* ed agenzie di comunicazione

Coordinamento di agenti e supporto marketing ai commerciali diretti.

Frequenti viaggi in Italia e all'estero

01.07.11 - 15.09.19

Sales e Marketing Manager della ROBOTS SPA.

Industria arredamento , retail design , contract

Livello dirigente

Creazione e produzione di soluzioni espositive, arredamento, negozi .

Mansioni: commerciale, new business, gestione dei key customers e coordinamento dei commerciali per la vendita di espositori e soluzioni di visual merchandising

Vendita business to business in Italia e all'estero (Europa) - industrie su molteplici settori : luxury, cosmetico, farmaceutico, ristorazione, elettronico, food, etc. Rapporti commerciali con direttori marketing , uffici acquisti, amministratori delegati, agenzie di pubblicità e studi di architettura.

Gestione totale dei progetti e coordinamento di tutti i reparti aziendali (creatività, design center, ingegnerizzazione, preventivi, produzione, amministrazione, logistica)

Attività e coordinamento per business development, sviluppo delle politiche commerciali, marketing e realizzazione di action plan. Partecipazioni a fiere , frequenti viaggi in Italia ed estero

01.07.09-31.06.11

Direttore Commerciale e Marketing per la divisione arredo design mobili e complementi per casa ed ufficio della **ROBOTS SPA**. Gestione di 14 agenzie di rappresentanza in Italia (agenti plurimandatari), nr. 10 agenti in Europa e distributori Giappone, Usa, Australia

Livello dirigente

01.12.07-31.06.09

Direttore commerciale e Marketing del Gruppo SEGNO illuminazione di design, gestione e sviluppo della rete commerciale italiana (agenti plurimandatari) ,degli agenti esteri oltre che di distributori in Asia ed in America.

Gestione dell'immagine aziendale, cataloghi, materiali di comunicazione, stand e fiere di settore. Gestione della struttura interna customer service, area marketing ed export manager.

01.10.05 -31.11.07

Sales e marketing manager per i prodotti di consumo (inchiostri, foil, materiali chimici)

per **WILLETT / VIDEOJET**, società italiana di **DANAHER Corp.**

Livello quadro

Multinazionale Americana quotata allo S&P500 a New York.

Responsabile per tutte attività commerciali e marketing del parco macchine installato e dei relativi materiali di consumo (inchiostri, top up, foil, etc) . Società operante nella produzione di macchine per la codifica dei prodotti (stampanti, etichettatrici, laser) . Gestione diretta di quattro risorse umane e supporto a tutta la forza vendita (key account). Sviluppo delle politiche e procedure aziendali tramite metodologia Kaizen. Analisi budget e realizzazione di strumenti commerciali atti alla fidelizzazione della clientela. Applicazione di strumenti di vendita tramite studio del ritorno sugli investimenti, studio dei pod (point of difference tramite benchmarking) e monetizzazione dei benefici.

Corsi e attestati in transactional process improvements (DBS – Danaher business system - metodologia kaizen) sia in Italia che in Germania.

01.03.03 - 31.09.05

National Key Account per il gruppo **RELCO Spa**, industria specializzata nella produzione di **componenti elettronici (trasformatori, varialuce, ballast, sensori, etc) per l'illuminazione.**

Livello quadro

Responsabile per tutte le attività commerciali in Italia nel settore business to business. Studio di nuovi settori e applicazioni, sviluppo di nuovi clienti, gestione delle risorse del customer service, rapporti tecnico commerciali con le principali industrie nel settore dell'illuminazione, refrigerazione, nautico, mobile, etc.

01.09.01 - 30.02.03

Direttore commerciale e marketing della FABBIAN TRE

Illuminazione

Livello quadro

Gestione della rete agenti plurimandatari Italia ed Estero – gestione di distributori in Asia – Giappone- America
Realizzazione dei materiali di comunicazione cataloghi, fiere e promozioni. Frequenti viaggi in Italia ed all'estero

01.10.00 - 31.08.01

Area Manager per la **NITTO Corporation**, multinazionale giapponese specializzata nella produzione di **adesivi e materiali plastici** (biadesivi, film plastici, foam, ect). Fatturato 1500 ml euro, 3000 dip, settore chimico. Corso nel head quarter in Belgio per conoscenza prodotti, mercati, e tecniche di vendita, strumenti di reportistica b.o.i.s (business, opportunities, information, system) e di previsioni di vendita.

Responsabile per le aree Triveneto e Toscana, sviluppo di nuovi clienti, fidelizzazione e partecipazione allo sviluppo di nuovi prodotti. Campi di applicazione: elettronica, cartiere, grafica, meccanica, etc

01.03.99 -31. 09.00

Area Manager per la **Trasfitalia spa**, società produttrice di **componenti elettronici ed elettromeccanici per l'illuminazione.**

Gestione delle aree Lombardia, Triveneto, rapporti tecnico commerciali con industrie nel settore dell'illuminazione e gestione di tre grossisti specializzati nella vendita a industrie di medio piccole dimensioni.

Stage

01.09.98-31.02.99

Account Assistant presso **PROMOTION ITALIA Spa**,

Agenzia di comunicazione specializzata in marketing mix.

Studio delle tecniche promozionali al consumo partecipazione ai gruppi di lavoro per la realizzazione di campagne promozionali di grandi clienti

Attestato di master al promostage 98 in tecniche promozionali.

Interessi

Teatro, design, cucina

Cordiali saluti

Andrea Canafoglia Venturini

Autorizzo al trattamento dei miei dati personali in riferimento al D.lgs 196/03