



Ministero della Giustizia

Sistema Informativo del Casellario Certificato del Casellario Giudiziale (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)

CERTIFICATO NUMERO: 111389/2021/R

Al nome di:

Cognome **FORT**
Nome **MARIA ANTONIETTA**
Data di nascita **30/11/1968**
Luogo di Nascita **PULSANO (TA) - ITALIA**
Sesso **F**

sulla richiesta di: **INTERESSATO**

per uso: **RIDUZIONE DELLA META' DELL'IMPOSTA DI BOLLO E DIRITTI: PER ESSERE ESIBITO IN
OCCASIONE DI CANDIDATURA ELETTORALE (ART. 1 COMMA 14 LEGGE 3/2019)**

Si attesta che nella Banca dati del Casellario giudiziale risulta:

NULLA

ESTRATTO DA: CASELLARIO GIUDIZIALE - PROCURA DELLA REPUBBLICA PRESSO IL TRIBUNALE DI MILANO

MILANO, 31/08/2021 13:44



IL RESPONSABILE DEL SERVIZIO CERTIFICATIVO
(DE PANFILIS LAURA)

Il presente certificato non può essere prodotto agli organi della pubblica amministrazione o ai privati gestori di pubblici servizi della Repubblica Italiana (art. 40 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445), fatta salva l'ipotesi in cui sia prodotto nei procedimenti disciplinati dalle norme sull'immigrazione (d.lgs. 25 luglio 1998, n. 286). Il certificato è valido se presentato alle autorità amministrative straniere.



**** AVVERTENZA ****

Certificato del casellario giudiziale - (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313) - al nome di:

Cognome
FORT

Nome
MARIA ANTONIETTA

Luogo di Nascita
PULSANO

Data di nascita
30/11/1968

Sesso
F

Paternità

Codice Fiscale
FRTMNT68S70H090A

Si attesta che nella Banca dati del Casellario Europeo NULLA risulta.



Nata il: 30/11/1968 Pulsano (TA)

Residente: Via via Michele De Angelis, 10 – 20162 Milano cell 3398080070

Presidente Associazione sportiva presso Ice Cheerleader Team Polisportiva - 2016 – *Presente*

2018 – 2020 Teleselling, Nus Consulting, Borsa energetica, Milano
Team Leader

- Formazione degli energy agent e aggiornamento costante del team riguardo le procedure
- Motivazione del team per mantenere le aspettative obiettivi prefissati

Ottobre 2017 – dicembre 2017 Martingale Risk
Formazione e mental coach di 60 persone (online)

2009 – 2017 Italiaonline Seat Pagine Gialle, Professionisti. It Milano
(Internet company che opera nel mercato del digital advertising)

Team Leader

- Organizzazione, assegnazione e monitoraggio delle attività del team (composto da 4 /15 risorse interne + 12/15 esterne)
- Sviluppo e implementazione dei processi e delle metodologie di lavoro
- Formazione dei neo-assunti e aggiornamento costante del team riguardo le procedure
- Motivazione del team per mantenere le aspettative obiettivi prefissati ▪ Analisi, controllo e risoluzione delle problematiche post-vendita ▪ Reportistica

Addetta al telemarketing B2B

- Presa appuntamenti per la forza vendita
- All'occorrenza Vendita diretta telefonica
- Contatto diretto con piccole medie aziende
- Proposizione diretta del servizio da proporre
- Individuazione delle esigenze del cliente e della forza commerciale da associare

1994 -

2009 **Milano Vende Viaggi, Iperclub, Aviomar - Milano**
Responsabile d'Agenzia

- Gestione a 360° dell'agenzia
- Definizione contratti con Tour Operator
- Vendita diretta su catalogo e creazione ad hoc di itinerari
- Accompagnamento gruppi

Addetta al booking telefonico

- Contatto con le agenzie per la prenotazione vacanze
- Programmazione: visita struttura e supporto nella stesura del catalogo
- Help desk per agenzie di viaggio
- Risoluzione problematiche
- Inserimento ed aggiornamento anagrafiche
- Contatti CRAL
- Formazione - Training

1990- 1994 Addetta alla segreteria, pubbliche relazioni, contatti con l'Estero □
 presso ***Monografie Srl, Imperatore Travel, EF***

Istituto tecnico linguistico 1982 - 1987

Mental Coach (IFOR) conseguita nel 20/02/2018

CONOSCENZE LINGUISTICHE ED INFORMATICHE

- Lingua Inglese – conoscenza discreta
- Lingua Francese- conoscenza buona
- Pacchetto Office, Internet e Posta elettronica