



Ministero della Giustizia

Sistema Informativo del Casellario Certificato del Casellario Giudiziale (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)

CERTIFICATO NUMERO: 47054/2021/R

Al nome di:

Cognome **LO BIONDO**
Nome **LIVIO**
Data di nascita **27/07/1982**
Luogo di Nascita **CATANIA (CT) - ITALIA**
Sesso **M**



sulla richiesta di: **INTERESSATO**

per uso: **RIDUZIONE DELLA META' DELL'IMPOSTA DI BOLLO E DIRITTI: PER ESSERE ESIBITO IN
OCCASIONE DI CANDIDATURA ELETTORALE (ART. 1 COMMA 14 LEGGE 3/2019)**

Si attesta che nella Banca dati del Casellario giudiziale risulta:

NULLA

ESTRATTO DA: CASELLARIO GIUDIZIALE - PROCURA DELLA REPUBBLICA PRESSO IL TRIBUNALE DI TORINO

TORINO, 26/08/2021 11:40



IL RESPONSABILE DEL SERVIZIO CERTIFICATIVO

IL FUNZIONARIO GIUDIZIARIO
Paola CALDERAN

Il presente certificato non può essere prodotto agli organi della pubblica amministrazione o ai privati gestori di pubblici servizi della Repubblica Italiana (art. 40 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445), fatta salva l'ipotesi in cui sia prodotto nei procedimenti disciplinati dalle norme sull'immigrazione (d.lgs. 25 luglio 1998, n. 286). Il certificato è valido se presentato alle autorità amministrative straniere.



**** AVVERTENZA ****

Certificato del casellario giudiziale - (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313) - al nome di:

Cognome	Nome	Luogo di Nascita	Data di nascita	Sesso	Paternità	Codice Fiscale
LO BIONDO	LIVIO	CATANIA	27/07/1982	M		

Si attesta che nella Banca dati del Casellario Europeo NULLA risulta.



IL FUNZIONARIO GIUDIZIARIO
Paola CALDERAN

CURRICULUM VITAE LIVIO LO BIONDO

Dati personali

Nome e Cognome: Livio Lo Biondo
Luogo e data di nascita: Catania - 27/07/1982
e-mail livio.lobiondo@gmail.com

Esperienze professionali

2020 – oggi – IART S.p.A. – Montecarlo

Società attiva a livello internazionale in attività di logistica, trasporti, e-commerce e servizi alle imprese
Principali clienti: Daico, Juventus, Matter, Valeo
Dipendenti: 1000 circa

General Manager presso IART Spa (con 1000 dipendenti circa) con riporto diretto al BOARD

Responsabilità diretta su tutte le attività (logistiche, amministrative, finance, commerciali, HR e operations) per tutte le country del gruppo (Italia, Francia, Spagna e UK) per tutte le 5 società del gruppo (TPL, KK SERVICES, VIA TRANSPORTS, WEJO, TEMPORA).

Risultati raggiunti: aumento fatturato 20%, riduzione costi 15%, apertura sede di Lione e Marsiglia, aumento margine 15%, ristrutturazione aziendale gruppo, acquisizione società VIA TRANSPORTS, start – up società KK Services, chiusura magazzino e uffici Strasburgo

2017 – 2020 – TYCO Electronics S.p.A. – Collegno (TO)

Società leader a livello internazionale nella produzione e **commercializzazione** di connettori per i settori appliance, militare, aerospaziale, aeronautico, automobilistico, industriale e telecomunicazioni.
Principali clienti: Whirpool, General electric, US army, Boeing, FCA, Alenia, Telecom
Dipendenti: 135000 circa - Fatturato annuo: 34 miliardi €

Head of Supply Chain, Purchasing and Trade Compliance for EMEA region presso TE Connectivity AMP Spa (con 500 dipendenti circa) con triplice riporto diretto al Business Unit Supply Chain, Planning and Customer Care Senior Director, al General Manager di sito e al Global Trade Compliance VP

*Responsabilità diretta su tutte le attività logistiche (inbound e outbound) per tutte le business unit della società in area EMEA – Responsabilità diretta di tutta la distribuzione in EMEA region – Responsabilità diretta di tutti i processi di acquisto e di strategic procurement - Gestione di tutti i flussi di purchasing – Gestione completa di tutti i fornitori - Gestione customer care e ordini cliente - Gestione DC EMEA region e annessi magazzini periferici – Responsabilità diretta di tutte le attività di trasporto e dogana in tutta la region EMEA – Responsabilità diretta su tutte le attività di **purchasing/procurement** - Responsabilità area trade compliance area EMEA – Responsabilità completa area procurement (materie prime, componenti e semilavorati) – Responsabilità planning local production e importato con distribuzione a clienti EMEA - Gestione di un team di circa 200 persone -*

Risultati raggiunti: Digitalizzazione principali attività supply chain/trade compliance – Riduzione global inventory 30% – Riduzione incidenti 80% - Incremento livello di servizio a cliente finale 50% - Aumento OEE 30% - Riduzione MMR 50% - Riduzione costi di manufacturing 20% - Cost saving trasporti in EMEA region 30% - Riduzione LT cliente 40% - Material productivity annua media 4%

2014 – 2017 – TYCO Electronics S.p.A. – Collegno (TO)

Società leader a livello internazionale nella produzione e **commercializzazione** di connettori per i settori appliance, militare, aerospaziale, aeronautico, automobilistico, industriale e telecomunicazioni.
Principali clienti: Whirpool, General electric, US army, Boeing, FCA, Alenia, Telecom
Dipendenti: 135000 circa - Fatturato annuo: 34 miliardi €

Supply Chain and Purchasing Manager presso TE Connectivity AMP Spa (con 500 dipendenti circa) con Autorizzo al trattamento dei miei dati personali ai sensi del D.Lgs. 196/03.

duplice riporto diretto al Business Unit Supply Chain Director e al General Manager di sito.

*Responsabilità diretta su tutte le attività logistiche (inbound e outbound) per tutte le business unit della società – Gestione inventory – Responsabilità diretta di tutti i processi di acquisto e di strategic procurement
Gestione di tutti i flussi di purchasing - Gestione flussi interni (materie prime, WIP e prodotto finito) –
Approvvigionamento, prelievo e distribuzione materiali per la produzione – Gestione trasporti e attività doganale – Gestione dell'attività di fatturazione per tutto il sito - Gestione fornitori – Budgeting - Gestione attività di logistica commerciali verso clienti trade e intercompany – Gestione ordini interni e di acquisto – Gestione diretta clienti – Analisi della domanda – Long term planning - Gestione di un team di circa 60 persone*

Risultati raggiunti: Ottimizzazione dei processi e dei flussi interni ed esterni (flussi inbound e outbound) con implementazione di lean logistics e WCM – Introduzione di un sistema di monitoraggio KPIs a livello di sito – Riduzione RM inventory 35% – Riduzione incidenti logistici 70% - Incremento livello di servizio a cliente finale 40% - Cost saving trasporti 20% - Riduzione LT cliente 30% - Material productivity annua media 4%

EMEA Trade Compliance Manager presso TE Connectivity Spa con riporto al Global Trade Compliance Director.

Responsabilità diretta su tutte le attività doganali di import/export per tutte le business units e per tutti i flussi da/verso plants relativi all'area EMEA – Responsabilità a livello EMEA delle attività di Trade Compliance (mantenimento codici doganali, training, gestione customs brokers e gestione relazioni con le dogane in territorio EMEA) – Gestione di un team di 3 persone

Risultati raggiunti: Customs broker unico – implementazione Foreign Trade Compliance tool per dichiarazioni doganali – implementazione Trade Automator tool per clienti "RED" e prodotti militari – standardizzazione e rafforzamento procedure doganali in area EMEA

2011 – 2014 - VALEO S.p.A. – Mondovì (CN)

Società attiva a livello internazionale nella produzione e commercializzazione di componenti OEM, OES e IAM per il settore automotive

Principali clienti: Nissan, Renault, AUDI, MERCEDES, FIAT

Dipendenti: 70000 circa - Fatturato annuo: 28 miliardi €

Plant Logistics APU Manager presso Valeo Mondovì Spa (con 500 dipendenti circa) con duplice riporto diretto al Supply Chain Manager Italia e al General manager di sito.

Responsabilità diretta su tutte le attività logistiche (inbound e outbound) – Gestione scorte e magazzini – Gestione flussi interni (materie prime, WIP e prodotto finito) – Approvvigionamento, prelievo e distribuzione materiali per la produzione - Coordinamento delle attività di gestione amministrativa dell'area logistica – Gestione amministrativa e doganale – Gestione dell'attività di fatturazione per tutto il sito - Gestione fornitori – Gestione attività di logistica commerciali, con definizione offerte in termini di handling, packaging e trasporto – Gestione reporting in ambito logistico/finanziario - Gestione di un team di circa 50 persone

Risultati raggiunti: Ottimizzazione dei processi e dei flussi interni ed esterni (flussi inbound e outbound) – Introduzione di un sistema di monitoraggio per le attività di inbound e outbound – Implementazione progetti in ambito logistico – Raggiungimento di uno standard in termini di indicatori (stock, efficienza, produttività, customer service rate, premium freight) a livello target gruppo – Implementazione progetti di miglioramento continuo (CIM)

2010 – 2011 - ELDOR CORPORATION S.p.A. – Orsenigo (CO)

Società attiva a livello internazionale nella produzione e commercializzazione di componenti e apparecchiature elettroniche per il settore consumer ed automotive.

Principali clienti: Audi, Volkswagen e BMW.

Dipendenti: 2000 circa - Fatturato annuo: 300 milioni €

Supply Chain Manager presso Eldor Turchia (Eldor AFZ Izmir con 900 dipendenti circa) con riporto diretto al General Manager.

Autorizzo al trattamento dei miei dati personali ai sensi del D.Lgs. 196/03.

*Responsabilità diretta su tutte le attività logistiche – Gestione scorte e magazzini – Movimentazioni – Gestione ordini a programma ed ordine extra – **Approvvigionamento**, prelievo e distribuzione materiali per la produzione - Coordinamento delle attività di gestione amministrativa dell'area logistica - Gestione del conto lavoro - Import & Export administration in ambito "free trade zone" - Coordinamento attività di controllo qualità - Gestione reclami fornitore - Gestione di un team di circa 30 persone*

Risultati raggiunti: Ottimizzazione dei processi e dei flussi interni ed esterni (flussi inbound e outbound) - Realizzazione di progetti di integrazione organizzativa (risorse tecniche, investimenti, risorse umane) - Introduzione di un sistema di monitoraggio e misurazione delle performance (KPI)

2007 – 2010 FIAT GROUP AUTOMOBILES S.p.A. – Torino

Dipendenti: 190000 - Fatturato annuo: 50 miliardi €

2009 – 2010 Supply Chain Manager Fiat Auto Serbia

(Produzione di circa 150 auto/giorno e circa 1000 dipendenti) con riporto diretto al General Manager

*Responsabilità diretta su tutte le attività logistiche (industriali presso lo stabilimento di Kragujevac e commerciali presso la sede di Belgrado) - **Programmazione** ed ottimizzazione dei processi di produzione – Gestione reclami fornitore e ordini extra - Information technology - Responsabilità diretta sulla realizzazione di progetti di integrazione organizzativa (risorse tecniche, investimenti, risorse umane in quantità di circa 150) – Coordinamento attività amministrative e finanziarie di competenza - Gestione e **programmazione** dell'**approvvigionamento** di materiali/scorte/imballi*

Risultati raggiunti: Start up del Kragujevac plant e di tutti i progetti (finance, commerciale, IT e qualità) con impatto sull'area logistica.

2008 – 2009 Logistic Coordinator FIAT - Torino

*Coordinamento logistico (con responsabilità diretta di teams polivalenti operanti in loco) delle vetture prodotte, **commercializzate** e vendute sui mercati di Russia, Serbia e Iran - Gestione operativa dei poli di spedizione (Italia, Turchia, Brasile) e di ricezione materiali (Russia, Iran) - Analisi tecnica / progettuale dei singoli componenti e del prodotto finito – controllo qualità*

Risultati raggiunti: Sviluppo di piani globali di monitoraggio della qualità - Coordinamento di nuove iniziative sui mercati russo e iraniano, con particolare riferimento ai nuovi sviluppi di "Information technology"

2007 – 2008 Supply Chain Analyst presso la sede a Torino & Resident Engineer in Elabuga (Russia)

Gestione delle problematiche di avviamento e produzione dei veicoli di Fiat Group per i mercati internazionali con particolare attenzione al mercato russo nell'ambito della joint ventures con il produttore russo Sollers (gruppo Severstal) - Coordinamento del processo di vita del prodotto con controllo degli aspetti tecnici, qualitativi, progettuali produttivi, logistici, amministrativi e finanziari - Analisi delle problematiche di spedizione/ricezione da e verso i poli di destinazione - Ottimizzazione dei processi di information technology

2007 SKF S.p.A. - Torino

Società attiva a livello internazionale nella produzione e **commercializzazione** di cuscinetti volventi

Dipendenti: 42000 - Fatturato annuo: 5800 milioni €

Project Engineer

Realizzazione e commercializzazione di un servizio di "formazione tecnica" rivolto a professionisti del settore meccanico - Organizzazione e partecipazione alle principali fiere del settore automotive.

2006 – 2007 CNH S.p.A. - San Mauro Torinese Società attiva a livello internazionale nella produzione e commercializzazione di veicoli industriali e mezzi di movimento terra

Dipendenti: 28000 - Fatturato annuo: 14 miliardi USD

Assistente del Direttore Personale / Organizzazione

Autorizzo al trattamento dei miei dati personali ai sensi del D.Lgs. 196/03.

Supporto alla Direzione del personale nella gestione delle risorse umane - Analisi e campionamento conoscenze e competenze in ambito aziendale

2004 – 2005 SKF S.p.A. - Torino

Stage in qualità di Quality / Process Engineer

Gestione e assicurazione qualità – Analisi ed ottimizzazione processi con metodologie “Six Sigma”

Corsi di formazione manageriale

Analisi del processo produttivo mediante la metodologia SIX SIGMA (2004 – SKF Spa) - Conoscere l'auto del futuro presso Lamborghini (2007 – SKF Spa) - Prodotti, processi e organizzazione nel settore automotive (2007 – FGA) - Problem Solving and decision making presso European School of Management (2007 – FGA) - Diventare leader di se stessi (2008 – FGA)- **Perfezionamento** della lingua inglese (Cambridge University, U.K.) - Corso di comunicazione efficace (2008 – FGA) – Public speech course (2011 – Eldor) - 5 managerial axles (Valeo – 2011) – Corso sulla negoziazione internazionale NEGO (Valeo – 2012) – DLS leadership (Valeo – 2013) – Human resources management advanced coaching (Valeo – 2013) – Corso base lingua francese (Valeo – 2013) – Corso avanzato di project management (Valeo – 2014) – Trade compliance e gestione doganale (2015 – Tyco Electronics) – Lean foundations advanced (2015 – Tyco Electronics) - ABC Advanced bootcamp (2016 – Tyco Electronics) – Executive leadership training (2016 – Tyco Electronics) – Insight discovery (2016 – Tyco Electronics) – Corso avanzato di negoziazione (2016 – Tyco Electronics) – Origine delle merci e autorizzazione AEO (2016 – Tyco Electronics) – Finance per non Finance Manager (2017 – Tyco Electronics) – Kaizen program certification (2017 – Tyco Electronics) – Leadership foundations advanced training (2017 – Tyco Electronics) – Materials advanced certification (2017 – Tyco Electronics) – Controllo di gestione per operations manager (2018 – Tyco Electronics) – Cash flow forecast (2018 – Tyco Electronics) – Tecniche di vendita (2018 – Tyco Electronics) – Lean foundations (2018 – Tyco Electronics) – Dual use, norme, strumenti e metodologia per una corretta gestione (2018 – Tyco Electronics) – Aspetti contabili e fiscali della gestione del magazzino (2018 – Tyco Electronics) – TEOA business processes improvements training (2018 – Tyco Electronics) – Leadership way training (2018 – Tyco Electronics) – Selezione e valutazione dei fornitori (2018 – Tyco Electronics) – Tecniche di acquisto avanzate (2019 – Tyco Electronics) – Executive communication (2019 – Tyco Electronics)- Legal procurement (2019 – Tyco Electronics) – Purchasing moderno (2019 – Tyco Electronics) – La selezione e la valutazione dei fornitori (2019 – Tyco Electronics) – Controlli doganali (2019 – Tyco Electronics) L'approvvigionamento dei prodotti chimici (2019 – Tyco Electronics) - Incoterms 2020 (2020 – Tyco Electronics)

Istruzione

2019 - 2020 – Executive master (MBA) in Supply chain management e innovazione digitale –

Università Cattolica del Sacro Cuore – Milano/Piacenza

Specializzazione in supply chain, acquisti e innovazione digitale 4.0

2018 – Executive master (MBA) in Business Administration – Menlo Business School / Menlo Park California (US)

Specializzazione in imprenditorialità e business plan

2017 – APICS certification – AIGI (Accademia Italiana per la Gestione Industriale)

2008 - Master in Business Management – COREP / Politecnico di Torino –

Specializzazione in Aftermarket Automotive

2007 – Laurea in Ingegneria Gestionale - Politecnico di Torino

Tesi: Studio e implementazione del knowledge management nella realtà industriale di CNH Spa”

2004 – Laurea in Ingegneria Logistica e della Produzione - Politecnico di Torino

Tesi: Analisi del processo produttivo mediante la metodologia “6 Sigma”: il caso SKF Spa

2001 – Maturità Scientifica. – Liceo Antonio Rosmini - Torino

Conoscenze linguistiche

Inglese: Ottimo

Spagnolo: Buono

Francese: Base

Conoscenze informatiche

Ottima conoscenza di SAP, Sistemi MRP e ERP, Pacchetto OFFICE, Sistema operativo WIN

Buona conoscenza degli applicativi matematici e statistici MATLAB ed SPSS

Autorizzo al trattamento dei miei dati personali ai sensi del D.Lgs. 196/03.

Conoscenza base dei linguaggi di programmazione **C e C++**

Attività extra lavorative

Membro attivo Rotary club “Torino Nord – Est” – distretto 2031

Forte impegno sociale con attività promosse da realtà parrocchiale torinese (San Pietro in Vincoli – Cavoletto)

Membro dell’associazione ex alunni scuola cattolica A. Rosmini

Coordinatore di Federmanager Torino gruppo giovani– associazione italiana dirigenti d’azienda – membro dei 40 giovani dirigenti più promettenti a livello nazionale con premio Giovane Dirigente ricevuto a Dicembre 2017

Golf presso il circolo “Le Vallere” di Moncalieri (TO)

Sci a livello amatoriale

Cinema

Teatro

Lettura (Saggistica)

Turismo sostenibile – coordinatore “Viaggi Avventure nel mondo”

