



Ministero della Giustizia

Sistema Informativo del Casellario Certificato del Casellario Giudiziale (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)

CERTIFICATO NUMERO: 51337/2021/R

Al nome di:

Cognome **SACCOTELLI**
Nome **GIANLUCA**
Data di nascita **06/11/1967**
Luogo di Nascita **RIVOLI (TO) - ITALIA**
Sesso **M**

sulla richiesta di: **INTERESSATO**
per uso: **RIDUZIONE DELLA META' DELL'IMPOSTA DI BOLLO E DIRITTI: PER ESSERE ESIBITO IN OCCASIONE DI CANDIDATURA ELETTORALE (ART. 1 COMMA 14 LEGGE 3/2019)**

Si attesta che nella Banca dati del Casellario giudiziale risulta:

NULLA

ESTRATTO DA: CASELLARIO GIUDIZIALE - PROCURA DELLA REPUBBLICA PRESSO IL TRIBUNALE DI TORINO

TORINO, 09/09/2021 14:12



IL RESPONSABILE DEL SERVIZIO CERTIFICATIVO
(SCERRA DOMENICO)

Il presente certificato non può essere prodotto agli organi della pubblica amministrazione o ai privati gestori di pubblici servizi della Repubblica Italiana (art. 40 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445), fatta salva l'ipotesi in cui sia prodotto nei procedimenti disciplinati dalle norme sull'immigrazione (d.lgs. 25 luglio 1998, n. 286). Il certificato è valido se presentato alle autorità amministrative straniere.



**** AVVERTENZA ****

Certificato del casellario giudiziale - (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313) - al nome di:

Cognome	Nome	Luogo di Nascita	Data di nascita	Sesso	Paternità	Codice Fiscale
SACCOTELLI	GIANLUCA	RIVOLI	06/11/1967	M		SCCGLC67S06H355I

Si attesta che nella Banca dati del Casellario Europeo NULLA risulta.



Gianluca Saccotelli



ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Agente Di Vendita Settore Ricambi Automotive Euroglass Srl - Torino, TO
02/2019 - ad oggi



ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Maturità Linguistica
Istituto San Massimo - Torino, 06/1988

CONTATTI

 Via Farinelli 22, Torino, TO

 3428520011

 luca.saccotelli@gmail.com

PROFILO PROFESSIONALE

Lavori da sempre come venditore ed ho sempre raggiunto interessanti obiettivi di vendita.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Esperienza nel settore della vendita al dettaglio
- Conoscenza dei canali di vendita legati al settore Settore
- Attività di network nel Settore
- Assistenza pre e post vendita
- Approccio di vendita fondato sul cliente
- Passione per la vendita
- Capacità di analisi dei dati economici del punto vendita
- Conoscenza approfondita dell'inglese del settore
- Attitudine alla vendita
- Tecniche di marketing e di vendita
- Spiccata attitudine alla vendita