



Ministero della Giustizia

Sistema Informativo del Casellario Certificato del Casellario Giudiziale (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)

CERTIFICATO NUMERO: 45167/2021/R

Al nome di:

Cognome

CHINNÌ

Nome

DIEGO

Data di nascita

19/04/1968

Luogo di Nascita

TORINO (TO) - ITALIA

Sesso

M

sulla richiesta di:

INTERESSATO

per uso:

**RIDUZIONE DELLA META' DELL'IMPOSTA DI BOLLO E DIRITTI: PER ESSERE ESIBITO IN
OCCASIONE DI CANDIDATURA ELETTORALE (ART. 1 COMMA 14 LEGGE 3/2019)**

Si attesta che nella Banca dati del Casellario giudiziale risulta:

NULLA

ESTRATTO DA: CASELLARIO GIUDIZIALE - PROCURA DELLA REPUBBLICA PRESSO IL TRIBUNALE DI TORINO

TORINO, 13/08/2021 12:38



IL RESPONSABILE DEL SERVIZIO CERTIFICATIVO
(SGERRA DOMENICO)

Il presente certificato non può essere prodotto agli organi della pubblica amministrazione o ai privati gestori di pubblici servizi della Repubblica Italiana (art. 40 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445), fatta salva l'ipotesi in cui sia prodotto nei procedimenti disciplinati dalle norme sull'immigrazione (d.lgs. 25 luglio 1998, n. 286). Il certificato è valido se presentato alle autorità amministrative straniere.





**** AVVERTENZA ****

Certificato del casellario giudiziale - (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313) - al nome di:

| Cognome | Nome | Luogo di Nascita | Data di nascita | Sesso | Paternità | Codice Fiscale |
|---------|-------|------------------|-----------------|-------|-----------|----------------|
| CHINNI | DIEGO | TORINO | 19/04/1968 | M | | |

Si attesta che nella Banca dati del Casellario Europeo NULLA risulta.



**Diego
Chinnì**


DATA DI NASCITA:
19 apr 68

CONTATTI

Nazionalità: Italiana

Sesso: Maschile

 diegochinni@gmail.com

 (+39) 3511987961

Skype: diegochinni1968

ESPERIENZA LAVORATIVA

1 GEN 18 - ATTUALE - Milano, Italia

Consulente d'impresa

Consulenza strategica d'impresa in area vendite, marketing, organizzazione e ristrutturazioni aziendali, gestione risorse, project management prevalentemente presso PMI con particolare specializzazione in ambito automotive

Torino, Italia

1 OTT 11 - 31 DIC 18

Sales & Marketing Services Manager

BMW Bank

- Gestione e sviluppo prodotti finanziari e assicurativi dedicati ai clienti finali ed alla rete vendita : pianificazione budget, sviluppo ed implementazione iniziative commerciali, comunicazione e formazione alla rete vendita interna ed esterna, creazione reportistica, presentazioni alla rete dealers

- Responsabilità risultati economici quantitativi e qualitativi

- Coordinamento diretto di 10 risorse congiunto (team marketing e formazione) e congiunto di 13 risorse (team sales)

- Diretto riporto a comitati esecutivi NSC e NFC

- Residual value responsibility per BMW Group

- Sviluppo e gestione progetto I (creazione della struttura interna di vendita e customer experience, definizione pricing , comunicazione esterna verso la rete e i clienti finali)

S.Donato Milanese, Italia

1 LUG 09 - 1 OTT 11

Retail Improvement Manager

BMW Ag

- Membro senior del team di definizione e sviluppo della strategia One (sviluppo futuro dei brand) per area sales & marketing area Retail

- I Project Market Implementation Team member

Monaco, Germania

1 GEN 08 - 1 LUG 09

Marketing Commercial Planning Manager

BMW Group Italia

- Responsabilità budget marketing e commerciale (pianificazione e sviluppo programmi commerciali)

- Supervisione attività marketing rete

S.Donato Milanese, Italia

1 LUG 05 - 31 DIC 07

Marketing Manager

BMW Group - Financial Services Italia

- Sviluppo e gestione iniziative commerciali dirette alla rete dealers

- Progettazione nuovi prodotti finanziari ed assicurativi

- Implementazione strumenti gestionali da casa madre a mercato locale

- Responsabilità della comunicazione interna ed esterna

- Responsabilità Residual Value setting

S.Donato Milanese, Italia

2 MAG 02 - 30 GIU 05

Area Manager

● BMW Group - Financial Services Italia

- Gestione dell'area assegnata attraverso la rete di concessionari assegnati: raggiungimento obiettivi finanziari qualitativi e quantitativi, presidio formativo della forza vendita, collaborazione con i dealers al soddisfacimento delle condizioni economiche di mandato

S. Donato Milanese, Italia

1 APR 98 - 30 APR 02

● **Key Account Manager Automotive**

Findomestic Banca

- Sviluppo e gestione commerciale profittevole di concessionari auto e moto nell'area assegnata di prodotti finanziari ed assicurativi
- Coinvolgimento diretto nella start up di Findomestic leasing
- Coordinamento area di competenza

Firenze, Italia

1 APR 96 - 31 MAR 98

● **Consulente Commerciale Retail**

Findomestic Banca

- Proposta di servizi finanziari ai clienti diretti

Firenze, Italia

1 MAR 94 - 31 MAR 96

● **Ispettore di Produzione**

Assicurazioni Generali

- Sviluppo e gestione portafoglio clienti rami vita e danni

Torino, Italia

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1 OTT 88 - 15 LUG 93 - Torino, Italia

● **Corso di Laurea facoltà di Giurisprudenza**

Università di Torino

- Corso di laurea in Giurisprudenza

1 SET 82 - 7 LUG 87 - Vasto, Italia

● **Maturità Classica**

Liceo Classico L.V. Pudente

COMPETENZE LINGUISTICHE

LINGUA MADRE: italiano

ALTRE LINGUE:

inglese

Ascolto
C1

Lettura
C2

Produzione
orale
C1

Interazione
orale
C1

Scrittura
C1

francese

Ascolto
B1

Lettura
B1

Produzione
orale
B1

Interazione
orale
B1

Scrittura
B1

tedesco

Ascolto
A2

Lettura
A2

Produzione
orale
A2

Interazione
orale
A2

Scrittura
A1

COMPETENZE ORGANIZZATIVE

● Competenze organizzative

- Leadership (gestione di risorse anche molto diverse in team multidisciplinari)
- Project management
- Assertività
- Ottima capacità di lavoro sotto stress
- Equilibrio e pacatezza
- Problem solving
- Conoscenza approfondita contesto economico/industriale italiano ed europeo

COMPETENZE COMUNICATIVE E INTERPERSONALI.

● Competenze comunicative e interpersonali.

- Ottime competenze comunicative acquisite nel corso della carriera professionale, anche di fronte a platee ampie ed eterogenee

● Formatore

COMPETENZE PROFESSIONALI

● Competenze professionali

- Profonda conoscenza del mercato automotive italiano ed europeo sotto ogni punto di vista
- Ottima padronanza dei prodotti finanziari ed assicurativi dedicati al mercato retail sia sotto gli aspetti commerciali che tecnici e normativi
- Approfondita esperienza nella gestione di rapporti con strutture complesse (case costruttrici, grandi gruppi di concessionarie)
- Vision aperta verso nuove opportunità di business e conseguente trasformazione in progetti concreti

ALTRE COMPETENZE

● Autore di vari articoli per testate economiche di settore in ambito leasing e prodotti finanziari

- Membro della commissione Auto di ASSILEA dal 2006 al 2013 e Vice Presidente della stessa commissione dal 2008 al 2012

- Relatore e docente in diversi convegni e giornate di studio organizzati da ASSILEA ed ASSOFIN

TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI

● Trattamento dei dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel CV ai sensi dell'art. 13 d. lgs. 30 giugno 2003 n. 196 - "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 GDPR 679/16 - "Regolamento europeo sulla protezione dei dati personali".