



# Ministero della Giustizia

## Sistema Informativo del Casellario Certificato del Casellario Giudiziale (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)

CERTIFICATO NUMERO: 3231/2022/R

Al nome di:

Cognome

**LANZANI**

Nome

**MARCO**

Data di nascita

**20/09/1968**

Luogo di Nascita

**MILANO (MI) - ITALIA**

Sesso

**M**

sulla richiesta di:

**INTERESSATO**

per uso:

**AMMINISTRATIVO (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)**



Si attesta che nella Banca dati del Casellario giudiziale risulta:

**NULLA**

ESTRATTO DA: CASELLARIO GIUDIZIALE - PROCURA DELLA REPUBBLICA PRESSO IL TRIBUNALE DI LODI

LODI, 27/04/2022 10:32



IL RESPONSABILE DEL SERVIZIO CERTIFICATIVO  
**IL CANCELLIERE ESPERTO**  
*Dr. Antonio CIMORELLI*

Il presente certificato non può essere prodotto agli organi della pubblica amministrazione o ai privati gestori di pubblici servizi della Repubblica Italiana (art. 40 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445), fatta salva l'ipotesi in cui sia prodotto nei procedimenti disciplinati dalle norme sull'immigrazione (d.lgs. 25 luglio 1998, n. 286). Il certificato è valido se presentato alle autorità amministrative straniere.

**\*\* AVVERTENZA \*\***

Certificato del casellario giudiziale - (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313) - al nome di:

Cognome	Nome	Luogo di Nascita	Data di nascita	Sesso	Paternità	Codice Fiscale
LANZANI	MARCO	MILANO	20/09/1968	M		LNZMRC68P20F205K

Si attesta che nella Banca dati del Casellario Europeo NULLA risulta.



# MARCO LANZANI

IMPRENDITORE, PRESIDENTE, DIRETTORE GENERALE E CONSULENTE AZIENDALE

## ◦ INFO PERSONALI ◦

[marcolanzani@icloud.com](mailto:marcolanzani@icloud.com)

Data e luogo di nascita  
20/09/1968  
Milano

## ◦ COMPETENZE ◦

Problem Solving  
Teamwork  
Ability to Work Under Pressure  
Management  
Communication Skills  
Leadership Skills

## ◦ INTERESSI ◦

Palestra, Corsa, Auto, Letture,  
Politica

## ◦ LINGUE ◦

Inglese

## 👤 PROFILO PROFESSIONALE

Manager, imprenditore esperto e consulente aziendale, con una comprovata esperienza di lavoro in diversi mercati. Competenze in gestione aziendale, P&L, negoziazione, pianificazione, vendite, relazioni con i clienti, eventi, rapporti con istituzioni finanziarie, rapporti con i soci. Forte imprenditorialità con un percorso professionale positivo, ad alti livelli, con molti importanti risultati in termini di crescita aziendale, marginalità, visibilità, gestione del team.

## 📁 ESPERIENZA LAVORATIVA

### Managing Director - Omnisee, Milano

dicembre 2021 — Presente

### Consulente Aziendale - ML Consulting, Milano

dicembre 2020 — Presente

Mi occupo di ridefinire i processi aziendali per raggiungere gli obiettivi, attraverso modelli organizzativi, spirito di squadra, canali di vendita, eventi, marketing e comunicazione. Collaboro con alcune società in diversi settori merceologici con risultati di crescita e di margine significativi.

### Amministratore Delegato - TRE-COM Srl, Milano

settembre 2013 — novembre 2020

Durante la mia gestione, l'azienda ha ottenuto importanti risultati in termini di acquisizione di nuovi clienti, aumentando il fatturato ed il margine in maniera significativa, sviluppo di nuovi canali di vendita, rapporti con istituzioni finanziarie e riorganizzazione aziendale con riduzione di costi ed aumento della marginalità.

### Presidente - TRE-COM Security Srl, Milano

settembre 2013 — novembre 2020

L'azienda, con il mio contributo, ha firmato accordi internazionali per valori importanti, così da diventare un punto di riferimento nel settore.

### Socio - Dreamcare Srl, Milano

settembre 2013 — Presente

Ho creato questa realtà, nel mondo del car detailing, anticipando in Italia molti competitor di alcuni anni.

### Vice Presidente - SogeMi Foody SpA, Milano

dicembre 2006 — maggio 2013

Ho gestito i rapporti con le istituzioni (Comune di Milano, Provincia, Regione), con le cooperative e ho curato gli aspetti operativi, gestionali e finanziari della struttura.

### Amministratore, Direttore commerciale e marketing - Lis SpA, Olgiate Olona (VA)

gennaio 2012 — agosto 2013

Ho contribuito alla creazione della società con nuovi importanti accordi commerciali. Ho ricoperto il ruolo di Direttore Commerciale e Marketing, con uno staff di circa 60 persone. Lis nasce come spin-off di Cobra Italia. Sono stato membro del consiglio di amministrazione.

**Direttore Business Unit - Cobra Italia SpA, Busto Arsizio (VA)**

settembre 2006 — dicembre 2011

Ho contribuito alla crescita della società di circa il 30%. Riportando direttamente al Presidente del Consiglio di Amministrazione mi sono occupato della gestione delle vendite, del marketing, del conto economico, dei rapporti con i fornitori, dell'amministrazione e del personale di due importanti business unit a livello nazionale.

**Amministratore e Direttore commerciale - Met Sogeda SpA, Milano**

maggio 2003 — agosto 2006

Ho definito importanti contratti commerciali per una crescita della società di circa il 40% in termini di fatturato. Ho ricoperto il ruolo di Direttore Commerciale, riportando direttamente all'Amministratore Delegato. Riportavano a me circa 70 persone. Da gennaio 2005 sono stato anche Direttore Generale presso la società MsTechnologies Srl, società tecnologica del gruppo MetSogeda. Sono stato membro del consiglio di amministrazione.

**Direttore commerciale e marketing - ePlanet SpA, Milano**

gennaio 2002 — aprile 2003

Ho sviluppato il mercato dei servizi con una crescita di oltre il 40%. A mio diretto riporto vi era la struttura di vendita diretta e indiretta, prevendita, consulenza tecnica, la struttura di business developer e marketing di prodotto con un organico di oltre 300 risorse. L'azienda ha aumentato notevolmente il proprio fatturato rispetto agli anni precedenti, grazie alla mia riorganizzazione, basata principalmente su nuove regole di canale, nuovi servizi, motivazione delle risorse e team building.

**Socio e Amministratore - Xanto SpA (Saras Group), Milano**

dicembre 2000 — dicembre 2001

Ho creato e gestito, insieme ad altri soci, la società Xanto SpA (Application Service Provider). Xanto nasce nel dicembre 2000 dall'unione di risorse, sinergie e competenze di un team di professionisti con esperienze imprenditoriali e manageriali, di diversa estrazione. Nel febbraio 2001 Angelo Moratti, importante socio finanziatore, entra in Xanto con la società Saraslab (incubatore famiglia Moratti).

**Direttore Finance Italia - Compaq Computer Corporation, Milano**

settembre 1995 — novembre 2000

Ho ricoperto il ruolo di Direttore Business Unit Finance Italia presso Compaq Computer SpA. Riportando direttamente all'amministratore delegato, avevo l'obiettivo di sviluppare il mercato bancario, assicurativo e finanziario dove Compaq era completamente assente.

Nel giugno 1996 ho portato a termine un grande progetto di 60 miliardi di lire di hardware e 10 miliardi di lire di servizi, della durata di due anni, con una delle banche più importanti. Ho lavorato con il canale di vendita di Compaq. Nel novembre 2000 la divisione fatturava circa 500 miliardi di lire con un organico di 45 dipendenti.

**Responsabile commerciale - Datasys Network SpA, Milano**

ottobre 1991 — agosto 1995

Ho lavorato presso Datasys Computer SpA, Software House nazionale e agenzia controllata IBM, con uno staff di circa 400 persone e una copertura capillare su tutto il territorio nazionale grazie a filiali dirette e società di rete. In Datasys ho lavorato come Account Manager, riportando direttamente alla struttura dove mi occupavo della gestione aziendale di 50 clienti e 20 risorse aziendali.

**Responsabile commerciale - Altair Srl, Milano**

gennaio 1998 — settembre 1991

Ho lavorato presso Altair Srl, agenzia controllata da IBM, in qualità di Sales Representative, riportando direttamente alla proprietà, mi sono occupato della gestione di quattro risorse di system engineering, vendita diretta ai clienti, post vendita e rapporti con IBM.





## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

**Diploma presso Istituto Salesiani, Milano**

settembre 1982 — luglio 1987



## ATTIVITÀ EXTRACURRICOLARI

**Assessore Comunale – Comune di Melegnano**

maggio 2007 — giugno 2017

Assessore al Bilancio, Polizia Locale, Fiera del Perdono, Mercato, Attività produttive e Commercio.

**VicePresidente - Confindustria, Milano**

giugno 2014 — luglio 2016

**Membro consiglio di amministrazione - Azienda Farmaceutica , Vizzolo Predabissi**

gennaio 2002 — giugno 2004



## REFERENZE

Referenze disponibili su richiesta



## CORSI

**Presentation Skills, Canning School**

**Basic Financial Management, SDA Bocconi**

**How to negotiate for mobilizing new energies with customers, Gustav Käeser**