



Ministero della Giustizia

Sistema Informativo del Casellario Certificato del Casellario Giudiziale (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)

CERTIFICATO NUMERO: 4927/2022/R

Al nome di:

Cognome

CORRADI

Nome

MARTINA

Data di nascita

03/05/1977

Luogo di Nascita

CARRARA (MS) - ITALIA

Sesso

F

sulla richiesta di:

INTERESSATO

per uso:

**RIDUZIONE DELLA META' DELL'IMPOSTA DI BOLLO E DIRITTI: PER ESSERE ESIBITO IN
OCCASIONE DI CANDIDATURA ELETTORALE (ART. 1-COMMA 14 LEGGE 3/2019)**



Si attesta che nella Banca dati del Casellario giudiziale risulta:

NULLA

ESTRATTO DA: CASELLARIO GIUDIZIALE - PROCURA DELLA REPUBBLICA PRESSO IL TRIBUNALE DI MASSA

MASSA, 15/04/2022 13:06

Il Cancelliere Esperto
Dot. *Anna Maria Castaldi*
IL RESPONSABILE DEL SERVIZIO CERTIFICATIVO

Il presente certificato non può essere prodotto agli organi della pubblica amministrazione o ai privati gestori di pubblici servizi della Repubblica Italiana (art. 40 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445), fatta salva l'ipotesi in cui sia prodotto nei procedimenti disciplinati dalle norme sull'immigrazione (d.lgs. 25 luglio 1998, n. 286). Il certificato è valido se presentato alle autorità amministrative straniere.



• Martina Corradi

📍 54033, Carrara

📞 3409542402

✉ corradi.martina77@gmail.com

Profilo Professionale

Comprovato successo nel marketing management e nello sviluppo delle campagne pubblicitarie. Instancabile nella supervisione di tutte le fasi delle attività, nella costruzione di relazioni positive e nella promozione di prodotti con approcci innovativi e lungimiranti. Ben capace di tracciare le tendenze del mercato e di capitalizzare importanti opportunità.

Capacità E Competenze

- Conoscenza approfondita del mercato di riferimento
- Leadership organizzativa
- Tecniche di pianificazione strategica aziendale
- Budgeting e amministrazione
- Negoziazione e comunicazione efficace
- Uso del CRM
- Strategie di vendita, upselling e cross-selling
- Nozioni di contrattualistica
- Capacità di lavorare per obiettivi
- Capacità previsionali e di pianificazione
- Abilità analitiche e gestionali
- Orientamento alla clientela
- Attitudine commerciale
- Autonomia e responsabilità
- Spiccate doti relazionali
- Attitudine al problem solving

Esperienze Lavorative E Professionali

09.2003 - Attuale

• **Responsabile commerciale**

British American tabacco S.P.A - Carrara, MS

- Coordinamento delle operazioni di lancio dei nuovi prodotti e valutazione trimestrale dell'andamento delle vendite.
- Monitoraggio delle vendite attraverso l'analisi e l'interpretazione di dati e reportistica a supporto.
- Definizione delle strategie commerciali e assegnazione di obiettivi alla rete di vendita.
- Analisi del mercato di riferimento e identificazione di nuove opportunità di business.
- Valutazione del raggiungimento degli obiettivi e individuazione di azioni correttive.
- Definizione di piani operativi e identificazione di KPI sulla base delle strategie aziendali.
- Partecipazione a fiere e convegni di settore in qualità di rappresentante aziendale.

- Definizione e negoziazione dei termini contrattuali relativi agli accordi commerciali.
- Definizione del budget commerciale e implementazione di sistemi di incentivi e bonus.
- Incremento delle azioni commerciali di cross-selling e up-selling sui clienti target.
- Analisi dei trend di mercato ed elaborazione di strategie commerciali e di posizionamento ad hoc.
- Gestione della rete clienti e individuazione di nuove opportunità di business.

Istruzione E Formazione

2007

- Laurea magistrale di tipo umanistico, Lettere, Università degli studi di Pisa - Pisa, Pi

- Laureanda in Psicologia del lavoro, Psicologia, Sed - Massa, Ms

AUTORIZZO IL TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI E SENSIBILI
IN BASE AL ART. 13 DEL D.LGS. 196/2003 E AL ART. 13
GDPR 679/16.

o2Tine Corrad'