

GIOVANNI MEREU



✉ Mereug@tiscali.it

🚗 Categoria B



PROFILO PROFESSIONALE

Dotato di visione strategica e solide capacità decisionali. Professionista con formazione economico-aziendale, dimostra notevoli capacità di pensiero strategico e propensione al raggiungimento degli obiettivi aziendali attraverso il coordinamento e lo sviluppo di strategie generali d'impresa per produrre ricchezza nel tempo e coinvolgere attivamente le diverse aree aziendali. Sa comunicare con efficacia gli obiettivi e le modalità per raggiungerli.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Organizzazione e pianificazione del lavoro
- Visione strategica
- Attitudine alla leadership
- Doti comunicative e negoziali
- Analisi e gestione del business
- Orientamento al risultato
- Capacità di gestione economico - finanziaria
- Organizzazione aziendale
- Competenze di controllo di gestione
- Doti relazionali
- Ottimizzazione dei processi aziendali

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

01/2019 - ad oggi

Amministratore di società

Totoy srl soc agricola - Uta

- Gestione e attuazione delle delibere.
- **Mi occupa della gestione programmazione ordinaria (quella che riguarda l'attività di tutti i giorni) e straordinaria della società**
- Supervisione di tutte le funzioni aziendali garantendo il raggiungimento degli obiettivi e il rigoroso rispetto degli standard qualitativi..
- Responsabilità fiscale, finanziaria e operativa.
- **Mi occupo di gestire guidare e rappresentare la società in tutte le sue diverse fasi, burocratiche e amministrative**
- Definizione dei budget da assegnare a ciascuna funzione aziendale e collaborazione con i responsabili amministrativi per la redazione di piani di rendicontazione.
- Individuazione di possibili investimenti volti allo sviluppo ed espansione del business.

09/2017 - ad oggi

Direttore commerciale

Euro Beverage e food srls - Assemini

Pianificare e applicare strategie di marketing di successo, per tentare di acquisire sempre **nuovi clienti**, differenziando la sua offerta rispetto ai propri concorrenti.

- Monitoraggio delle performance e dell'efficienza del personale.
- Pianificazione e ottimizzazione del lavoro in un'ottica di sviluppo del business e di potenziamento delle performance di vendita.
- Implementazione dei processi commerciali e definizione delle strategie di business.
- Analisi della concorrenza e definizione di strategie per incrementare la quota di mercato.
- monitorare i metodi di preparazione del cibo, le dimensioni delle porzioni, e la presentazione generale del cibo

- Sviluppare strategie di marketing e migliorare la pubblicità, campagne promozionali ed incrementare l'interesse commerciale.

02/2007 - 10/2017

Amministratore unico

Star food pml srl - uta

- Programmazione, realizzazione e gestione del ristorante oggetto della società.
- Gestione dei rapporti esterni con istituti di credito, privati ed enti pubblici.
- Cura delle relazioni economiche e giuridiche nel rispetto degli interessi aziendali.
- Gestione ordinaria e straordinaria del ristorante
- Presidio della gestione di tutti gli aspetti delle attività ordinarie della società.

07/2002 - 01/2014

Amministratore

G.m.p. food e Beverage snc - uta

- Gestione e controllo diretto delle operazioni aziendali,
- Sviluppo e implementazione di nuove strategie e politiche aziendali in collaborazione con la dirigenza allo scopo di identificare e perseguire obiettivi di business a lungo termine, fornendo così all'azienda una leadership organizzativa solida e sostenibile.
- Ricerca della soddisfazione del cliente attraverso un elevato livello di attenzione al servizio.
- Proposta di un servizio di qualità con grande attenzione al cliente.

12/1996 - 01/2002

Receptionist hotel

Hotel Monte Arcosu Mereu Modesto - uta

- Attività di back office, preparazione ed emissione di fatture, controllo degli incassi ed espletamento delle funzioni contabili.
- Gestione e risoluzione professionale di eventuali reclami e insoddisfazioni nel rispetto della policy aziendale.
- Accoglienza degli ospiti, registrazione dei dati, assegnazione delle camere e trasmissione telematica delle schede alloggiati.
- Risoluzione di guasti e avarie rilevate dai clienti contattando tempestivamente il personale addetto alla manutenzione.

01/1993 - 06/1996

Dipendente azienda agricola

Sanai srl - Cagliari

- Predisposizione e manutenzione degli impianti di irrigazione.
- Coltivazione e produzione di cereali, ortaggi e frutta.
- Utilizzo di macchine e impianti agricoli per operazioni automatizzate o semimanuali.
- Potatura stagionale e innesto delle piante.
- Uso del trattore per il trasporto di materiali agricoli.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

06/2002

Corso di marketing e commercio internazionale

Camera di commercio di Cagliari - CAGLIARI

02/1993

UFFICIALE ROGANTE PER L'ESERCITO ITALIANO: Amministrazione

Esercito italiano - Torino

07/1991

PERITO COMMERCIALE: Ragioneria

I.T.C ENRICO MATTEI - DECIMOMANNU

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali

Giovanni Mereu