



FORMATO EUROPEO PER IL CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome e Cognome

Daniele Simone Comasini

Data di nascita

03/03/1995

Telefono

Telefono cellulare

+39 3661354576

Indirizzo posta elettronica

daniele.comasini@electrix-tech.it

(<https://www.linkedin.com/in/daniele-simone-comasini-2331701ba/>)

Incarico attuale

Responsabile commerciale presso E.T.S. srl

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

• Date (da – a)

2009 - 2014

• Nome e tipo di istituto
di istruzione o formazione

Liceo scientifico A. Einstein (Vimercate – MB) – Liceo scientifico tecnologico

• Qualifica conseguita

Diploma Scuola secondaria di secondo grado

ESPERIENZA LAVORATIVA

• Date (da – a)

2016 - 2018

• Nome e indirizzo del datore di
lavoro

Electrix Tecnologie Sbarrafuoco srl (via Giotto 4, Cambiago 20040)

• Tipo di azienda o settore

Costruttori di barriere passive al fuoco / Distribuzione materiale elettrico

• Tipo di impiego

Amministratore di cantiere

• Principali mansioni
e responsabilità

Mi sono occupato delle attività amministrative e della documentazione necessaria per i progetti di costruzione, tra cui la gestione dei documenti di cantiere, il coordinamento dei permessi di ingresso e l'elaborazione delle richieste di pagamento degli stati di avanzamento lavori (SAL - Stato Avanzamento Lavori).

CURRICULUM VITAE

Professionista del marketing altamente motivato e orientato ai risultati, con oltre 6 anni di esperienza nel marketing digitale, nella creazione di contenuti e nella strategia di marca. Comprovata esperienza nell'aumento della notorietà del marchio e nella promozione delle vendite attraverso campagne di marketing innovative. Spiccate capacità analitiche con l'abilità di trasformare i dati in informazioni utili. Eccellente comunicatore e giocatore di squadra.

Sales Manager dinamico e orientato ai risultati, con oltre 5 anni di esperienza nella crescita dei ricavi, nella gestione di team di vendita ad alte prestazioni e nello sviluppo di iniziative strategiche di vendita. Comprovata esperienza nel superamento degli obiettivi di vendita, nell'espansione della quota di mercato e nella promozione di solide relazioni con i clienti. Eccellenti doti di leadership, comunicazione e negoziazione.

Sono molto orientato ai dettagli e altamente motivato, con una reputazione di integrità e affidabilità. Sono un risolutore naturale di problemi che ama affrontare le sfide e trovare soluzioni innovative. Le mie spiccate doti comunicative e la mia capacità di costruire relazioni sono state la chiave del mio successo in ambito personale e professionale.

Quando non lavoro, mi trovo a fare escursioni in montagna, suonare la chitarra, a leggere un buon libro. Sono anche un viaggiatore entusiasta, sempre alla ricerca di nuove avventure ed esperienze culturali. Sono appassionato di fotografia e spesso trascorro i fine settimana esplorando nuovi luoghi a cui dedicare i miei scatti. Questi interessi alimentano

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

MADRELINGUA

ALTRE LINGUE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.

ALTRO (PARTECIPAZIONE A CONVEGNI, SEMINARI, PUBBLICAZIONI, COLLABORAZIONI A RIVISTE, ECC. ED OGNI ALTRA INFORMAZIONE CHE IL COMPILANTE RITIENE DI DOVER PUBBLICARE)

2018 - 2020

Electrix Tecnologie Sbarrafuoco srl (via Giotto 4, Cambiago 20040)
Costruttori di barriere passive al fuoco / Distribuzione materiale elettrico
Area Manager Commerciale

Area Sales Manager dinamico e orientato ai risultati e alla guida della crescita delle vendite e nella gestione di team di vendita regionali. Abile nello sviluppo e nell'esecuzione di piani di vendita strategici, nella costruzione di solide relazioni con i clienti e nel raggiungimento di obiettivi di fatturato in mercati competitivi.

2020 - 2024

Electrix Tecnologie Sbarrafuoco srl (via Giotto 4, Cambiago 20040)
Costruttori di barriere passive al fuoco / Distribuzione materiale elettrico
Direttore Commerciale

Direttore commerciale strategico nello sviluppo e nell'implementazione di strategie di vendita efficaci e nella guida di team di vendita ad alte prestazioni. Esperto in analisi di mercato, previsioni di vendita e sviluppo di team, con una comprovata esperienza nel guidare la crescita dei ricavi e nel raggiungere gli obiettivi di vendita dell'azienda.

Italiano

[Inglese]

[eccellente]

[eccellente]

[eccellente]

Marketing digitale: social media marketing, email marketing
Analisi: Google Analytics, social media analytics, processi decisionali basati sui dati
Strumenti: Adobe Creative Suite, Microsoft Office, HubSpot, WordPress

Strategia di vendita: Analisi di mercato, posizionamento competitivo, previsione dei ricavi.

Leadership del team: Gestione delle prestazioni, sviluppo del team, leadership motivazionale.

Relazioni con i clienti: Gestione dei clienti chiave, negoziazione dei contratti, eccellenza del servizio clienti.

Strumenti: Salesforce, Microsoft Dynamics, sistemi CRM, suite Microsoft Office

Analisi: Analisi delle metriche di vendita, processo decisionale basato sui dati.

Partecipazione “DIGITAL EXPORT ACADEMY” – ANNO

Partecipazione MASTER “Leadership per le relazioni internazionali e il Made in Italy”
Fondazione ITALIA-USA