

CURRICULUM VITAE

PRESENTAZIONE PERSONALE

Tecnico - commerciale con esperienza nella ricerca di nuovi clienti e nel mantenimento della clientela già acquisita. La tipologia di clienti che ho seguito negli ultimi anni è: privati, installatori elettrici, piccole rivendite e nella precedente esperienza lavorativa con Serai spa anche grossisti di materiale elettrico. Presso gli installatori elettrici ho svolto attività di consulenza tecnica commerciale, gestione commerciale del cliente dal marketing alla riscossione incassi. Presso il grossista l'attività è stata prevalentemente di affiancamento e formazione dei commerciali e "promozione a banco".

Le sopraelencate attività le ho svolte nelle regioni: Veneto, Friuli Venezia Giulia e Trentino Alto Adige. E nelle province di: Ferrara, Bologna, Mantova, Brescia e Bergamo.

Punti salienti:

- ① formazione tecnica commerciale
- ① creazione di proposte di vendita
- ① utilizzo del programma SAP
- ① sviluppo della consapevolezza del marchio
- ① solide capacità interpersonali
- ① orientato alla soluzione
- ① creazione di relazioni per scopi commerciali
- ① cordiale
- ① allegro
- ① approccio orientato alla persona
- ① socievole
- ① flessibile
- ① eccellenti capacità comunicative
- ① gestione delle vendite

CONTATTI

MAIL

carlo.riccioni85@gmail.com

COGNOME: *RICCIONI*

NOME: *CARLO*

LUOGO E

DATA DI NASCITA: *PADOVA 10 MARZO 1985*

ISTRUZIONE

SCUOLA MEDIA *GIOTTO*

SCUOLA SUPERIORE *I.P.S.I.A. E. BERNARDI*

ESPERIENZE PROFESSIONALI PRINCIPALI

POSIZIONE *Tecnico commerciale*

SOCIETA' *O.P.S.E. srl – Serai Spa*

DURATA *dal 2008 al 2017*

POSIZIONE *Tecnico commerciale*

SOCIETA' *Marchiol spa*

DURATA *dal 2017 al 2023*

POSIZIONE *Tecnico commerciale*

SOCIETA' *Sonepar Italia spa*

DURATA *dal 2023 ad oggi.*

