

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome

FEDERICO TORRI TARELLI

Nazionalità

ITALIANA

Data di nascita

25/05/1973

Esperienza lavorativa

• Date

• Nome e indirizzo del datore di lavoro

• Tipo di azienda o settore

• Tipo di impiego

• Principali mansioni e responsabilità

FEBBRAIO 2022 -IN CORSO

Regione Umbria - Assemblea Legislativa

Segreteria Presidenza dell'Assemblea Legislativa

Piazza Italia 2 – 06121 Perugia

Amministrazione pubblica

Segreteria

Responsabile ufficio di supporto al Presidente dell'Assemblea Legislativa

• Date

• Nome e indirizzo del datore di lavoro

• Tipo di azienda o settore

• Tipo di impiego

• Principali mansioni e responsabilità

DICEMBRE 2018 -FEBBRAIO 2022

Regione Umbria - Assemblea Legislativa

Gruppi Assembleari

Piazza Italia 2 – 06121 Perugia

Amministrazione pubblica

Comitato controllo e valutazione - Segreteria amministrativa

Segreteria Gruppo Assembleare – Collaborazione con gli organi istituzionali regionali; mansioni analisi e supporto alle attività assembleari. Redazione atti e comunicati stampa.

• Date

• Nome e indirizzo del datore di lavoro

• Tipo di azienda o settore

• Tipo di impiego

• Principali mansioni e responsabilità

APRILE 2015 - OTTOBRE 2018

D.M.F. SRL Via del Pescatore n.1 Perugia 06134

Locale commerciale settore ristorazione.

Owner

Gestione amministrativa e del personale, rapporti con i fornitori e clienti

• Date

• Nome e indirizzo del datore di lavoro

• Tipo di azienda o settore

• Tipo di impiego

• Principali mansioni e responsabilità

DAL 09/03/2009 AL 20/12/2014

Stage Entertainment s.r.l. Via Cuneo 3, Milano www.stage-entertainment.it

Entertainment

sales network specialist

Ho ricoperto la funzione di Sales network specialist sul territorio nazionale per la divisione consumer; Riporto diretto al direttore commerciale. Mi sono occupato dello sviluppo e gestione della rete commerciale per la vendita di prodotti e servizi nel settore dell'intrattenimento dal vivo, i canali di mia competenza sono i rivenditori specializzati e le grandi catene (g.d.o. e g.d.s.) Dal 09/03/2009 al 15/04/2010 ho ricoperto la funzione di key sales account nella divisione business incrementando le vendite b2b tramite la gestione di grandi clienti tra i quali: cral, associazioni culturali, enti, comuni (nord, centro Italia).

• Date

• Nome e indirizzo del datore di lavoro

DAL 15/06/2008 AL 05/03/2009

Fastweb s.p.a. via Caracciolo 51 Milano www.fastweb.it

Per ulteriori informazioni:

www.cedefop.eu.int/transparency

www.europa.eu.int/comm/education/index_it.html

www.eurescv-search.com

**CAPACITÀ E COMPETENZE
ORGANIZZATIVE**

Ricoprendo per diversi anni posizioni che comportano la gestione e l'organizzazione di PdV/reti commerciali, ho avuto la possibilità di potermi misurare sul "campo" migliorando ed affinando la mia capacità di comunicazione, di gestione del tempo, di gestione delle risorse umane e di problem solving.

**CAPACITÀ E COMPETENZE
TECNICHE**

Utilizzo del pacchetto Office - As400 – people soft – Social network

PATENTE O PATENTI

Patente di tipo A,B. Automunito.

ULTERIORI INFORMAZIONI

Partecipazione e superamento del corso E-learning organizzato dalla Regione Umbria in collaborazione con Fondazione LOGOS P.A. "VIDEO PILLOLE IN MATERIA DI PRIVACY" nel periodo Ottobre-Dicembre 2020.

Brevetto di volo sportivo,patente nautica,brevetto Padi resque diver .

Autorizzo al trattamento dei dati personali, secondo quanto previsto dalla Legge 196/03 e s.m.i.

Perugia, 30 Aprile 2024

Federico Torri Tarelli

