



SORRENTINO GIUSEPPINA

Condic Seta Spa

Contatto

+39 335 672 2677

Email

Giu7577@live.it

Residenza

Via Bonacini 82, Modena CAP41121

About Me

Professionista del trasporto pubblico dal 2000, con esperienza come conducente di autobus per CSTP, ANM e attualmente SETA. Esperto nel retail, ho ricoperto ruoli di Addetta Vendite e Responsabile Vendite in negozi di abbigliamento e cosmetici, con un focus su eccellenza nel servizio clienti e risultati di vendita. Attualmente, mi dedico alla programmazione e gestione operativa, con un impegno costante verso l'efficienza e l'ottimizzazione dei processi.

Skills

- Competenze di Guida e Sicurezza
- Servizio Clienti
- Vendita e Gestione del Retail
- LEADERSHIP E GESTIONE
- Conoscenza del prodotto

Formazione

Istituto IPSIA PETRICCIONE Napoli,
Diploma di chimica delle industrie
industriale con Votazione 44/60°

Specializzazione e/o corsi

Patente ECDL anno 2004

Patente

DE
CQC

Lingue straniere

Scritta e Parlata INGLESE

Esperienze Lavorative

Conducente Seta s.p.a

2019 - 2022

Dal 2000 al 2004 sono stata conducente di autobus per la CSTP, successivamente dal 2004 al 2008 ho ricoperto lo stesso ruolo presso l'ANM, e dal 2008 ad oggi continuo la mia professione di conducente di autobus con la SETA.

Società Coop. Bilanciai Campogalliano (MO)

2000

Addetta alla programmazione della produzione

Professionista responsabile della pianificazione e del coordinamento delle attività operative all'interno di un'organizzazione. Questa figura si occupa di definire e monitorare i piani di lavoro, gestire le risorse, assicurare il rispetto dei tempi e degli standard qualitativi, e contribuire all'ottimizzazione dei processi aziendali. Possiede competenze analitiche e organizzative, oltre a una solida conoscenza degli strumenti di project management.

Negozi di prodotti cosmetici

1998 - 1999

Responsabile vendite

Professionista con solida esperienza nel settore della cosmetica e dei profumi, dotata di competenze manageriali e di leadership. Responsabile dello sviluppo delle strategie di vendita, della gestione del team di venditrici e dell'ottimizzazione delle performance commerciali. Esperta nella creazione di relazioni durature con la clientela, nell'analisi delle tendenze di mercato e nell'implementazione di iniziative promozionali. Impegnata a garantire il raggiungimento degli obiettivi di vendita, mantenendo elevati standard di servizio e soddisfazione del cliente.

Store di abbigliamento

1997 a 1998

Addetta vendita

Professionista esperta nel settore retail, specializzata nell'assistenza clienti e nella gestione delle vendite. Possiede una profonda conoscenza dei prodotti di moda e abbigliamento, con eccellenti capacità comunicative e di presentazione. Impegnata a fornire un'esperienza di acquisto eccezionale, guidando le clienti nelle scelte stilistiche e assicurando la loro soddisfazione. Abile nell'organizzazione del magazzino, nella gestione delle scorte e nell'esecuzione di transazioni di vendita efficienti.

Firma