

CURRICULUM VITAE

Manfredi Balboni Acqua

DATI ANAGRAFICI

Data e Luogo di nascita: Neuilly Sur Seine (F), 1° Dicembre 1970

Stato Civile: coniugato con 2 figli

Residenza e Domicilio: OSIMO (AN)

Email: m.balboni@tangi.it

FORMAZIONE

Gen. 1995- Gen. 1996: **ASSISTENTE UNIVERSITARIO**
Università "La Sapienza" Roma

Sett. 1989- Dic. 1994: **LAUREA IN GIURISPRUDENZA**
Università "La Sapienza" - Roma

ELENCO PRINCIPALI OCCUPAZIONI

Attività Attuali: **Consulente d'azienda:** gestione d'azienda e sviluppo commerciale & industriale con particolare attenzione ai mercati esteri;

Professore Incaricato del Corso di Tecnica del Commercio Internazionale (laurea specialistica in Economia e Management) presso l'Università LUM di Bari;

Consigliere di Amministrazione: società attiva nel settore food.

Dal 2014 al 2017: **Consulente Commerciale area M.E.N.A.:** società operante, in ambito mondiale, nella progettazione e produzione di componenti e soluzioni per le infra-strutture;

Dal 2008 al 2018 **Responsabile Commerciale area Centro-Sud Italia & Advisor per la ristrutturazione d'azienda:** società attiva nel settore dell'impiantistica per l'efficienza energetica e le energie rinnovabili;

Dal 2005 al 2011 **Responsabile Sviluppo Commerciale Estero:** società produttrice di componenti per il settore oil&gas nonché di impianti per l'efficienza energetica e le energie rinnovabili;

Dal 2009 al 2011: **Azionista:** sviluppo e costruzione di grandi impianti fotovoltaici;

Dal 2007 al 2011: **Amministratore Delegato ed Azionista:** soluzioni per l'efficienza energetica ed impianti da energia rinnovabile;

Dal 2004 al 2010: **Amministratore Unico ed azionista:** produzione di componenti elettromeccaniche ed elettroniche per i principali gruppi industriali italiani;

Dal 1998 al 2003: **Corporate Affairs Manager:** multinazionale leader mondiale nel settore dei prodotti da fumo;

Dal 1996 al 1998: **Trade Marketing Executive:** multinazionale leader mondiale nel settore dei prodotti dolciari.

COMPETENZE E ATTIVITA' SVOLTE

Ho sempre lavorato sia in qualità di consulente e d'imprenditore sia in qualità di responsabile di azienda o di unità aziendali nell'ambito della gestione, sviluppo commerciale e di opportunità d'affari, marketing, comunicazione / analisi dei mercati.

Ho svolto, su commissione dei miei clienti, le seguenti attività:

- ❖ Consulenza per lo sviluppo commerciale e la ricerca di opportunità d'affari;
- ❖ Consulenza per l'individuazione sui mercati esteri di distributori, partners, venditori;
- ❖ Assistenza alle aziende nella costituzione di filiali, joint venture, partnership;
- ❖ Advisor per la ristrutturazione d'azienda e operazione di M&A;
- ❖ Gestione di business unit e rete vendita;
- ❖ Predisposizione di business plan, marketing & sales plan;
- ❖ Pubbliche relazioni con Media, Autorità Governative e Finanziarie.

LINGUE CONOSCIUTE

Inglese:	Ottimo parlato e scritto.
Francese:	Eccellente parlato e scritto.
Italiano:	Madrelingua.

INFORMATICA

Conoscenza e impiego degli ambienti Windows e Mac.
Ottima conoscenza dei programmi:
Word – Excel – Power Point

OBIETTIVI

Incrementare la cultura personale, ricercare nuovi progetti di business da sviluppare concretamente, migliorare le proprie attitudini lavorative relazionandosi con nuove realtà aziendali.

ATTITUDINI

Forte propensione al raggiungimento degli obiettivi e capacità di operare sia in autonomia che in team; spiccata attitudine al problem solving; motivazione a crescere professionalmente in un ambiente dinamico e stimolante.
Ottime capacità di analisi critica, comunicazione e predisposizione ai rapporti interpersonali.

Si autorizza il trattamento dei dati personali.

Prof. Dott. Manfredi Balboni Acqua