

IPC Manfredi - ITC Tanari Bologna 1982-1985

Lasciai la scuola per fare il consulente finanziario, dove imparai il rapporto interpersonale e commerciale tra banca e privato, e dove la fiducia, la preparazione e la professionalità sono il fondamento nei rapporti tra fornitore e cliente

ROSSETTO SPA Bologna/Padova 2006 - presente

Agente Commerciale di zona:

- Implementazione di strategie di marketing e studio dei trend
- Elevato servizio post - vendita
- Analisi del mercato per acquisizione dei potenziali clienti

VIAVAY MOBILITY Bologna 2022 - presente

Commerciale:

- Stipula contratti di noleggio a lungo termine per veicoli e furgoni
- Gestione verticale del cliente, fino al post-vendita
- Formazione continua nel settore dell'automotive attraverso corsi

OLOGRAF INDUSTRIA GRAFICA Bologna 1997 - 2005

Direttore Commerciale:

Relazione con clientela per definire i piani di comunicazione.

Es di clienti: Granarolo, Meliconi, Confcom, Roma, Coop Emilia Veneto, Comune Bologna, CNA, Cassa Risparmio di Bologna, Mandarina Duck.

CONSORZIO GRUPPO VENTURINI SPA Modena 1994 - 1997

Commerciale:

- Produzione supporti cartacei personalizzati
- Formazione su processi di stampa atti a ridurre i costi dei clienti
- Analisi delle redemption

GRUPPO VENTURINI SPA Modena 1990 - 1994

Commerciale:

- Responsabile progettazione creativa
- Implementazione strategie di marketing con incremento clientela
- Formazione sui nuovi processi di stampa

MECCANOGRAFICA SPA Bologna 1987 - 1990

Agente di zona:

- Studio dei primi processi di stampa soprattutto offset
- Incremento vendite nel mercato del modulo a più copie in carta chimica. Visto nascere le prime stampanti ad aghi

EUROGEST SPA Bologna/Parma 1985 - 1986

Consulente:

- Gestione delle trattative orientandomi agli obiettivi prefissati.
- Formazione tramite corsi di Marketing strategico gestionale
- Relazioni personale con ogni cliente



Alessandro Folzani

COMMERCIALE

Su di me

Sono nato il 01/09/1965 ed ho anni di esperienza maturata sul campo delle vendite. Mi ritengo un professionista, con eccellenti capacità di leadership, di sviluppo delle relazioni interpersonali e di comprensione dei processi di vendita.

Ho una grande motivazione nel portare a termine i compiti assegnati entro i tempi stabiliti e secondo i requisiti prefissati.

Per me le aziende con cui collaboro sono sinonimo di famiglia.

Skills

- Ottime capacità organizzative e di planning
- 35 anni di esperienza nel reparto vendite
- Neonata esperienza nel settore automotive
- Studio continuo dei trend di mercato
- Spiccata passione per il settore automobilistico

Indirizzo

VIA BUOZZI 7, 40065
RASTIGNANO (BO)

Contact

+39 3383651108
ALEFOLZ1@GMAIL.COM