



Cumculum Vitae

#### INFORMAZIONI PERSONALI

**Bottazzi Giuseppe**

📍 Strada Prov. per Sarezzano, 34, 15057 Tortona (Italia)

☎ +39 0131 894644

✉ pino.bottazzi@gmail.com

Sesso **Maschile** | Data di nascita **22/12/1951** | Nazionalità **Italiana**

#### POSIZIONE PER LA QUALE SI CONCORRE

##### ESPERIENZA PROFESSIONALE

01/01/1977–30/06/1980	Tecnico in costruzione meccanica Auso Siemens, Milano (Italia)
01/07/1980–01/01/1991	Quadro di direzione, vendite e marketing Graziano SPA, Tortona (Italia)
01/01/1992–30/06/1993	amministratore delegato V.A.M.U. srl, Pavia (Italia)
01/07/1993–30/06/2004	Direttore e quadro superiore Agie Chamilles SPA, Origgio (VA) (Italia)
01/07/2004–30/06/2009	Direttore Generale Agie Chamilles SPA, Cusano Milanino (MI) (Italia)
01/07/2009–alla data attuale	Consulente Aziendale Marketing e Vendite Sigma srl (PV), Makino GmbH (Amburgo), Makino Ltd. Singapore, Makino Ltd. Tokio, Alcatel Lucent SPA (Vimercate)

#### ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Laurea in Ingegneria Elettronica Circuiti e sistemi  
Università degli studi di Pavia, PAVIA (Italia)

#### COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre **italiano**

## Altre lingue

	COMPRENSIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
inglese	C2	C2	C2	C2	C2
francese	C2	C2	C2	C2	C2

Livelli: A1/A2: Livello base - B1/B2: Livello intermedio - C1/C2: Livello avanzato  
Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

## Competenze organizzative e gestionali

Formazione specifica basic in Finance (1998) presso George Fisher (Zurigo)  
 Formazione specifica Marketing nei Servizi (1999) presso Managentalia (Milano)  
 Formazione specifica nella Gestione delle risorse umane (2004) IML Losanna

## Competenze professionali

Esperienza specifica nella gestione di aziende complesse con particolare attenzione all'aspetto organizzativo di strutture commerciali nell'ambito della gestione del personale nonché dello sviluppo societario ed economico dell'azienda.  
 L'esperienza è stata interamente maturata nell'ambito di aziende multinazionali.  
 Particolare attenzione nell'ultimo periodo di attività lavorativa in qualità di manager aziendale è stata dedicata alla gestione delle risorse umane e del loro sviluppo motivazionale.  
 L'attività professionale attualmente si concentra nell'attività di consulenza commerciale marketing nonché nella formazione di personale altamente qualificato tramite coaching diretto.

## Competenze informatiche

Buona padronanza delle più attuali dotazioni software e hardware in uso nelle più comuni realtà aziendali.