

ANNACHIARA DAL LAGO

Adress: Via Magaraggia 17/B, Valdagno (VI), Italy
E-mail: annachiara.dal@gmail.com
Mobile: +39 3468364642
Date of birth: 01/02/1999



PROFILO PROFESSIONALE

Dopo aver frequentato e concluso cinque anni di liceo mi laureo in Economia e Gestione d'Impresa maturando ottima preparazione teorica ed esperienza pratica, quest'ultima grazie allo svolgimento dell'attività di tirocinio presso uno studio associato di Commercialisti.

A ottobre dello stesso anno entro in magistrale a Verona per il corso di laurea magistrale in: "Management e strategia d'impresa". Negli ultimi mesi di fine triennale e inizio magistrale fondo ed apro la mia azienda "Grandi Enoteché", un e-commerce di vini pregiati online.

Sono in grado di apprendere velocemente, ascoltare, fare lavoro di squadra ed eseguire qualsiasi attività con precisione e proattività.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Ottobre 2021 - Oggi, **Studio DL**, Agente Immobiliare, - Schio Vicenza.

Agente immobiliare junior, specializzato nella vendita e locazione di immobili ad uso industriale e commerciale. Eccellente capacità di comunicazione e negoziazione, con una comprovata capacità di fornire un servizio a clienti di alta qualità. Abile nel lavorare in un ambiente dinamico e in grado di gestire efficacemente le transazioni immobiliari complesse. Esperienza nella ricerca e nella valutazione di proprietà immobiliari, conoscenza delle leggi e delle normative immobiliari, capacità di creare strategie di marketing efficaci per le proprietà, abilità nel guidare i clienti attraverso il processo di acquisto/vendita immobiliare, capacità di negoziazione e chiusura delle transazioni, competenza nell'utilizzo di strumenti informatici e software immobiliari

Giugno 2021 – Agosto 2023, **Grandi Enoteché**, CEO and Founder - Valdagno Vicenza.

Svolgimento delle attività precedenti all'apertura dell'impresa (Investimenti, Budgeting, Pricing, Ricerca di mercato...). Ricerca della soddisfazione del cliente attraverso un elevato livello di attenzione al servizio. Definizione dei prodotti da acquistare, pianificazione degli acquisti e stesura del budget di approvvigionamento. Gestione delle attività quotidiane di spedizione e ricezione su territorio Italiano, Europeo ed Extra-EU. Uso completo e approfondito della piattaforma di CMS Woocommerce e Shopify. Utilizzo completo degli strumenti Google tra cui: Google Ads, Google Analytics e Google Trend. Pianificazione delle attività di marketing per conseguire obiettivi in termini di acquisizione clienti, branding e aumento di volumi e margini. Proposta rapida di soluzioni ad imprevisti e problematiche nell'attività lavorativa. Gestione del team e assegnazione degli incarichi. Sviluppo di contenuti grafici per social media, siti web e banner. Gestione del ciclo della fatturazione elettronica, dall'invio all'archiviazione fino allo storno e alle note di credito. Ottimo utilizzo dei prodotti Office quali: Word, Excell, PPT.

Novembre 2020 – Luglio 2021, **Studio Associato Campagnolo & Pizzini Dottori Commercialisti**, Apprendista - Cornedo, Vicenza.

Analisi della situazione economica e finanziaria delle aziende clienti, Analisi e interpretazione della normativa, Predisposizione e verifica di dichiarazioni fiscali periodiche e annuali, Invii telematici e gestione delle pratiche per il Registro imprese e per l'Agenzia delle Entrate, Supporto all'organizzazione di meeting, appuntamenti e riunioni, Tenuta di contabilità ordinaria e semplificata con l'ausilio del software gestionale dello studio professionale (Profis).

EDUCAZIONE

Ottobre 2021, **Università degli Studi di Ferrara**, Laurea Triennale - Economia e Gestione Aziendale (93/110)
Luglio 2018, **Liceo economico-sociale G.G. Trissino**, Valdagno (VI)

CERTIFICAZIONI

Marzo 2018, **Cambridge English Entry Level Certificate in ESOL International (B1)**

Aprile 2024, **Attestato di partecipazione corso Agente Immobiliare**, Camera di commercio di Vicenza.

COMPETENZE LINGUISTICHE

Italiano, madrelingua. **Inglese**, competenza intermedia B2. **Spagnolo**, competenza avanzata, C1.

ALTRE SKILLS

- Pensiero analitico e capacità di problem solving
- Forte motivazione e attitudine propositiva
- Capacità organizzative e di pianificazione
- Autonomia operativa
- Software gestionale Woocommerce
- Contabilità e fatturazione
- Destrezza manuale
- Uso professionale del pacchetto Office