



# Ministero della Giustizia

## Sistema Informativo del Casellario Certificato del Casellario Giudiziale (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)

CERTIFICATO NUMERO: 5554/2020/R

Al nome di:

Cognome

ROSSI

Nome

MARCO

Data di nascita

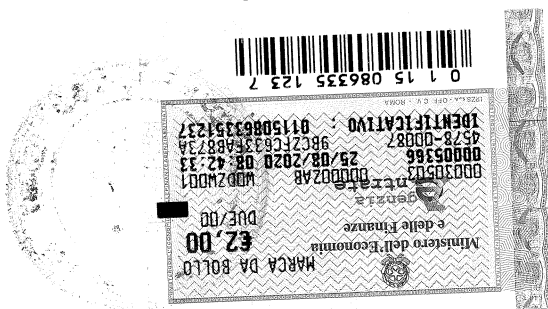
23/04/1988

Luogo di Nascita

ROMA (RM) - ITALIA

Sesso

M



sulla richiesta di:

INTERESSATO

per uso:

RIDUZIONE DELLA META' DELL'IMPOSTA DI BOLLO E DIRITTI: PER ESSERE ESIBITO IN  
OCCASIONE DI CANDIDATURA ELETTORALE (ART. 1 COMMA 14 LEGGE 3/2019)

Si attesta che nella Banca dati del Casellario giudiziale risulta:

NULLA

ESTRATTO DA: CASELLARIO GIUDIZIALE - PROCURA DELLA REPUBBLICA PRESSO IL TRIBUNALE DI VITERBO

VITERBO, 02/09/2020 11:35



IL RESPONSABILE DEL SERVIZIO CERTIFICATIVO  
( DOTTORI ELISABETTA )

IL DIRETTORE AMMINISTRATIVO

Il presente certificato non può essere prodotto agli organi della pubblica amministrazione o ai privati gestori di pubblici servizi della Repubblica Italiana (art. 40 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445), fatta salva l'ipotesi in cui sia prodotto nei procedimenti disciplinati dalle norme sull'immigrazione (d.lgs. 25 luglio 1998, n. 286). Il certificato è valido se presentato alle autorità amministrative straniere.

**\*\* AVVERTENZA \*\***

Certificato del casellario giudiziale - (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313) - al nome di:

<b>Cognome</b>	<b>Nome</b>	<b>Luogo di Nascita</b>	<b>Data di nascita</b>	<b>Sesso</b>	<b>Paternità</b>	<b>Codice Fiscale</b>
ROSSI	MARCO	ROMA	23/04/1988	M		

Si attesta che nella Banca dati del Casellario Europeo NULLA risulta.

## INFORMAZIONI DI CONTATTO

**Email:** marcoscozia88@gmail.com

**Telefono:** +39 333 4411077

**Nazionalità:** ITALIANA

**Link:** <https://www.linkedin.com/in/marco-rossi-227b27125/>

## DESCRIZIONE

Esperienza nel settore delle vendite, con spiccata propensione al campo dell'export. Capacità di intrattenere rapporti commerciali con clienti Italiani, UE ed EX UE, acquisito con un'esperienza di cinque anni nel campo dell'esportazione di ceramica sanitaria.

## ESPERIENZA

### CIVITA CASTELLANA, VITERBO

*Marzo 2011 - Dicembre 2013*

#### ADDETTO ALLE VENDITE

CENTRO AUTO OK, RIVENDITORE FIAT

- ADDETTO ALLE VENDITE PRESSO IL SALONE/ CONCESSIONARIO
- ACCETTAZIONE IN OFFICINA
- ADDETTO ALLE REVISIONI AUTO
- ADDETTO ALLE DIAGNOSI CON COMPUTER SU CENTRALINE AUTO
- PREVENTIVI LAVORI OFFICINA
- ADDETTO AL MAGAZZINO

### CORCHIANO, VITERBO

*Aprile 2016 - Aprile 2019*

#### EXPORT OFFICE / EXPORT MANAGER

OLYMPIA CERAMICA

- ADDETTO ALLE VENDITE
- RESPONSABILE BACK OFFICE PAESI EU & EX EU
- GESTIONE DOCUMENTALE PER ESPORTAZIONI
- GESTIONE EVASIONE ORDINI MAGAZZINO
- ASSISTENZA POST VENDITA AI CLIENTI
- EXPORT MANAGER; VISITE AI CLIENTI & GESTIONE CONDIZIONI COMMERCIALI
- RICERCA DI NUOVI MERCATI E POSSIBILI CLIENTI
- GESTIONE DELLE PROCEDURE NECESSARIE ALLE CERTIFICAZIONI PRODOTTI (WATER MARK, AUSTRALIA)
- GESTIONE E SUPPORTO AGLI AGENTI IMPEGNATI NEI MERCATI ESTERI

### CIVITA CASTELLANA

*Maggio 2019 - Attuale*

#### EXPORT MANAGER

SIMAS SPA

- RESPONSABILE COMMERCIALE PER IL MERCATO ESTERO
- GESTIONE EVASIONE ORDINI, COME SUPPORTO AL DIRETTORE DI MAGAZZINO
- ADDETTO ALLA CONNESSIONE TRA DIPARTIMENTO COMMERCIALE E PRODUZIONE PER UNA ACCURATA GESTIONE PRODUTTIVA
- ASSISTENZA POST VENDITA AI CLIENTI
- RICERCA DI NUOVI MERCATI E POSSIBILI CLIENTI
- GESTIONE DELLE PROCEDURE NECESSARIE ALLE CERTIFICAZIONI PRODOTTI (WATER MARK, AUSTRALIA; UPC, USA; SASO, SAUDI ARABIA)
- GESTIONE E SUPPORTO AGLI AGENTI IMPEGNATI NEI MERCATI ESTERI
- CONSULENTE AL DIRETTORE COMMERCIALE, A SEGUITO DELLE APPURATE ESIGENZE E TREND DI MERCATO

## ISTRUZIONE

**Viterbo, Italia**  
2016

**Lingue e Letterature Straniere**  
Università Degli Studi Della Tuscia

Laurea breve in Lingue e Letterature straniere. Competenze acquisite come prima lingue in Inglese, come seconda lingua in Spagnolo.

Ostia, Roma, Italia  
2007

Liceo Classico  
Liceo Classico Giovanni Paolo II

LINGUE

INGLESE

SPAGNOLO

COMPETENZE

Per entrambe le lingue livello raggiunto C1, con capacità fluente nello scritto e nel parlato.

Perspicace - ottime capacità organizzative - collaborativo. Previsione del budget - Riconciliazione account. Gestione clienti - leadership - marketing mobile. Risoluzione dei conflitti - Vendite internazionali - Strategie di marketing globali - Strategie di business B2B.