



Ministero della Giustizia

Sistema Informativo del Casellario Certificato del Casellario Giudiziale (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)

CERTIFICATO NUMERO: 10578/2020/R

Al nome di:

Cognome **BALESTRI**
Nome **LUCA**
Data di nascita **22/07/1970**
Luogo di Nascita **CASCINA (PI) - ITALIA**
Sesso **M**

sulla richiesta di: **INTERESSATO**
per uso: **AMMINISTRATIVO (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)**

Si attesta che nella Banca dati del Casellario giudiziale risulta:

NULLA

ESTRATTO DA: CASELLARIO GIUDIZIALE - PROCURA DELLA REPUBBLICA PRESSO IL TRIBUNALE DI PISA

PISA, 01/09/2020 12:19

IL RESPONSABILE DEL SERVIZIO CERTIFICATIVO

Firmato da: CANTARANO FRANCO
Organizzazione: MINISTERO DELLA GIUSTIZIA
Data: 01/09/2020 13:01:23

Il presente certificato non può essere prodotto agli organi della pubblica amministrazione o ai privati gestori di pubblici servizi della Repubblica Italiana (art. 40 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445), fatta salva l'ipotesi in cui sia prodotto nei procedimenti disciplinati dalle norme sull'immigrazione (d.lgs. 25 luglio 1998, n. 286). Il certificato è valido se presentato alle autorità amministrative straniere.

** AVVERTENZA **

Certificato del casellario giudiziale - (ART. 24 D P.R. 14/11/2002 N 313) - al nome di

Cognome	Nome	Luogo di Nascita	Data di nascita	Sesso	Paternità	Codice Fiscale
BALESTRI	LUCA	CASCINA	22/07/1970	M		BLSLCU70L22B950L

Si attesta che nella Banca dati del Casellario Europeo NULLA risulta.

Firmato da:CANTARANO FRANCO
Organizzazione:MINISTERO DELLA GIUSTIZIA
Data: 01/09/2020 13:01:49



Curriculum vitae Luca Balestri

Dati anagrafici:

Luca Balestri

Nato a Cascina (Pisa) il 22/07/1970

Residente: via Cavalieri di Vittorio Veneto 3, Cascina, cell.366.3201281

e-mail: l.r.sas@hotmail.it

p.iva 01873000507 l.r.sas di Luca Balestri e c.

Nazionalità: italiana

Istruzione e formazione:

1994: facoltà di Giurisprudenza La Sapienza Pisa

1989: diploma di maturità conseguito presso l'Istituto Agrario D. Europa unita Roma

2007: corso di marketing "le cinque fasi della Vendita progetto category in farmacia" organizzato dalla Zambon Italia srl della durata di cinque giorni

1995: corso di Marketing presso Cavalieri e Associati Perugia della durata di sette giorni

1993: corso di Marketing "l'importanza del sell out " presso Iso e forma Artioli a Milano della durata di giorni tre

Esperienze Professionali:

- Dal 2016 a oggi: agente rappresentante monomandatario presso PIERRE FABRE ITALIA SPA – DUCRAY ADERMA per le zone Pisa, Livorno, Lucca, Grosseto e Massa
- 2015/2016: agente rappresentante presso PALADIN PHARMA SPA
- 2015/2016: agente rappresentante presso KELEMATA SRL
- 2012/2014: agente rappresentante monomandatario per A. Menarini divisione OTC/ETICO per le zone di Pisa, Siena, Grosseto
- 2011: agente di vendita in plurimandato per Futurepharma Farmaceutici per le provincie di Pisa, Livorno, Massa, Grosseto, Lucca e provincia
- Innovance linea Puericultura agente in plurimandato per le provincie di Lucca, Livorno, Pisa, Grosseto
- Medipharm occhiali da presbiopia di Roma per le provincie di Lucca, Massa, Livorno, Pisa
- Zeta farmaceutici Vicenza azienda farmaceutica e titolare del marchio Euphidra
- 2006/2011: Zambon srl Italia Canale Farmacie e ingrosso, per le provincie di Lucca, Massa, Pisa, Livorno, La spezia
- 2005/2006: capo area di baurfeind presidi ortopedici ortopedici flebologi
- 2005-1998: agente monomandatario per Aboca spa Fitoterapici per il canale farmacie Erboristerie per le zone di Lucca Massa, Livorno, Pisa, Pistoia, Prato
- i.s.m.e.g. Crotone
- Frais Monde Cosmetica in erboristeria e farmacia provincie di Pisa, Prato ,Pistoia, Lucca, Massa, Livorno

- 1998-1992: esperienza professionale nell'agenzia di famiglia import export ricambi ed accessori per auto.
- B.eC Hydropress Novellara esperienza commerciale con il ruolo di export manager per Spagna, Portogallo, Francia.

Lingue Straniere:

- Inglese livello scolastico Parlato e scritto
- Francese livello buono parlato e scritto
- Spagnolo livello buono parlato e scritto

Conoscenze informatiche:

- Buona conoscenza sistema operativo Windows xpProfessional
- Buona conoscenza sistema operativo sap. C.r.m.

Capacità e competenze relazionali:

Nel corso della mia carriera professionale ho sviluppato l'attitudine al problem solving e negli anni una profonda esperienza nella gestione del pacchetto clienti, cercando di sviluppare alcune tecniche di "giro visite" attraverso le aree nielsen, Giro a margherita etc, tenendo sotto controllo la presenza mensile dal cliente.

Inoltre, ho maturato anche la propensione alla crescita all'interno di un team in stretta collaborazione con i colleghi. Ho ricoperto ruoli di coordinamento come area manager, gestendo sino ad 8 agenti ottenendo buoni risultati, lavorando sull'empatia con i collaboratori, avendo chiaro il messaggio di team vincente per raggiungere obiettivi comuni.

autorizzazione al trattamento dei dati personali (D. Lgs. 196/ 2003)

Luca Balestri