

☎ 349 7377965

📍 Riva del Garda (TN)

✉ lorenzapaolazzi@hotmail.com

in www.linkedin.com/in/Lorenza-Paolazzi

# Lorenza Paolazzi



Pluriennale esperienza in ambito marketing, vendite, export e amministrazione, capacità organizzative, decisionali, analitiche e di problem solving. Dotata di spirito di iniziativa, determinazione e orientamento ai risultati. Completano il profilo eccellenti doti di comunicazione, ottima conoscenza dell'inglese acquisita lavorando all'estero e dei principali applicativi informatici per la produttività e la gestione aziendale.

## COMPETENZE

➤ Marketing

➤ Export commerciale

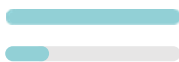
➤ Amministrazione

➤ Comunicazione

### Lingue

➤ Inglese

➤ Tedesco



### Informatica

Gimp 2.10, G AdWords, Social Media, WordPress, G-suite, M. Office, M. Project, Sketch Up, Cinema 4D, Tibco Jaspersoft, Hyperion, SAP R/3, AS 400, IBS Enterprise

## ESPERIENZE PROFESSIONALI

09/20 – Oggi

### **Docente di economia aziendale e diritto**

Istituto Tecnico Turistico Gardascuola (Arco-TN)

- Insegnamento di Economia aziendale e Diritto nel biennio e triennio

01/18 – Oggi

### **Property Manager e Sales & Marketing Consultant**

Attività autonoma

- Studio di fattibilità, pianificazione e implementazione di attività di marketing, di comunicazione e commerciali per l'apertura di due agenzie immobiliari sul territorio dell'Alto Garda
- Marketing immobiliare
- Predisposizione di Business Plan
- Attività di Home Staging per la valorizzazione e preparazione delle case in vendita e degli immobili destinati all'extra alberghiero
- Property management: promozione e gestione di case vacanze nell'Alto Garda

06/06 – 12/17

### **Marketing Specialist**

Marangoni Spa, Rovereto (TN) - *Produttore Leader internazionale di pneumatici ricostruiti*

#### ❖ **Trade Marketing Specialist** (06/15 – 12/17)

- Sviluppo attività di marketing sul territorio di riferimento tramite rivenditori clienti e flotte
- Definizione e supervisione di progetti, iniziative ed eventi a supporto degli obiettivi di vendita
- Organizzazione e preparazione di corsi di formazione sui prodotti per la forza vendita
- Collaborazione con la direzione commerciale per la definizione del budget di vendita
- Preparazione analisi di mercato, monitoraggio scostamenti dal budget e risultati delle promozioni
- Promozione dell'immagine aziendale e dei prodotti presso i clienti
- Supporto allo sviluppo e alla realizzazione di attività di marketing e comunicazione

#### ❖ **Credit Controller** (06/13 – 05/15)

- Gestione del credito in relazione con la forza vendita, i clienti e l'ufficio legale
- Analisi di bilancio e svolgimento attività istruttoria ed effettuazione di controlli approfonditi di solvibilità ed affidabilità del cliente
- Definizione linee di affidamento e monitoraggio pagamenti e tempo medio di incasso (DSO)
- Gestione di incassi e pagamenti
- Predisposizione piani di rientro, monitoraggio pratiche legali
- Elaborazione reportistica periodica a livello consuntivo e previsionale per la redazione del bilancio

### ❖ **Strategic Marketing Specialist** (06/06 – 05/13)

- Definizione e pianificazione delle attività di marketing strategico
- Analisi per lo sviluppo di progetti relativi a nuovi prodotti e all'ingresso in nuovi mercati
- Elaborazione di analisi e reportistica
- Monitoraggio dell'andamento del mercato, dei prodotti e del posizionamento aziendale
- Preparazione di listini prezzi e analisi di comparazione con la concorrenza
- Collaborazione con la direzione vendita per la riorganizzazione della forza vendita sul territorio e delle relative aree di competenza

### 04/03 – 05/06 **Export Area Manager**

Porfidi International Srl, Civezzano (TN) - *Produttore internazionale di porfido*

- Gestione dei rapporti commerciali con i clienti
- Pianificazione delle strategie di vendita
- Organizzazione e coordinamento di una rete di vendita tramite distributori ed agenti
- Attività di vendita diretta con visite periodiche a clienti esteri (Inghilterra, USA, Giappone ecc..)
- Organizzazione e partecipazione a fiere di settore
- Redazione di budget e preparazione di previsioni di vendite

### 04/02 – 03/03 **Marketing Specialist**

Aquafil Spa, Arco (TN) - *Gruppo chimico-tessile Bonazzi*

- Definizione delle strategie, degli obiettivi, e dei relativi budget di marketing e comunicazione
- Analisi di mercato per lo sviluppo e il lancio di nuovi prodotti
- Analisi della redditività prodotti e determinazione prezzi
- Attività di segmentazione di mercato e posizionamento prodotti

### 01/01 – 03/02 **Marketing Consultant**

Presight, Londra (UK) - *New Product and Brand Development Company*

- Studio e sviluppo di nuovi prodotti e servizi
- Pianificazione di strategie di marketing
- Gestione sviluppo e realizzazione di progetti
- Pianificazione e gestione di ricerche di mercato qualitative e quantitative, focus group

### 11/98 – 12/00 **Responsabile amministrazione e finanza**

Luxottica Ltd, Londra (UK) - *Leader mondiale nella produzione e commercializzazione di occhiali*

- Redazione di bilanci periodici ed annuali
- Attività di forecasting e formulazione, analisi e controllo di budget
- Registrazione della documentazione contabile e tenuta dei libri contabili
- Attività di reporting amministrativo e finanziario alla casa madre
- Elaborazione e presentazione degli adempimenti fiscali periodici
- Supporto nella gestione dei rapporti con revisori e consulenti fiscali

### 4/97 – 10/98 **Consultant**

Kelmer & Partners Ltd, Londra (UK) - *International Business Consultancy*

- Ricerca ed analisi delle opportunità offerte dal mercato, selezione di eventuali partner commerciali
- Gestione dei rapporti con enti ed organizzazioni internazionali
- Stesura di contratti internazionali

## **FORMAZIONE E STUDI**

2022	Certificato <b>Corso CLIL</b> per l'insegnamento delle materie scolastiche in lingua inglese
2021	Language Cert Certificate di conoscenza <b>inglese livello C2</b>
2020	Corso in <b>"Instagram Marketing per MPMI"</b> , <b>"Digital Marketing, SEO, SEM, e Google ads per il turismo"</b> presso Accademia d'Impresa, Trento
2019	Corso in <b>"Digital Marketing Tourism"</b> - <b>"Digital Marketing: nuovi clienti con il web e i social"</b> – <b>"Facebook Marketing e Advertising"</b> – <b>"E-mail marketing per PMI"</b> Accademia d'Impresa, Trento
2019	Master in <b>"Interior Design e Home Staging"</b> Nuova Accademia Design, Verona
2001	<b>Diploma in Marketing</b> - The Chartered Institute of Marketing, Londra (UK)
1997	<b>Laurea in Economia e Commercio</b> - Università degli studi di Trento
1990	<b>Diploma di Maturità Classica</b> - Liceo Classico "Andrea Maffei" di Riva del Garda (TN)

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e all'art. 13 del Regolamento UE 2016/679 relativo alla protezione delle persone fisiche con riguardo al trattamento dei dati personali.