



CONTATTI



Via Caorliega 101, 30035, Mirano,
Venezia



3472509450



malvestio70@gmail.com



27/11/1970



DE

PROFILO PROFESSIONALE

Professionista intraprendente e dinamico, fortemente orientato ai risultati e all'ampliamento del portafoglio clienti aziendale.

Grazie agli oltre 8 anni di esperienza in settore cosmetico, sono in grado di avviare, negoziare e concludere in completa autonomia trattative multiple con più utenti mediante tecniche di comunicazione efficace e persuasiva che illustrano in maniera completa e convincente i benefici dell'offerta aziendale.

Disponibile a trasferire sul territorio nazionale.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Attitudine commerciale
- Tecniche di vendita
- Metodologie di analisi di mercato
- Strategie di marketing
- Intuito commerciale
- Buona dialettica
- Gestione del portafoglio clienti
- Capacità di lavorare per obiettivi

Nicola Malvestio

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Agente di Commercio Kemon Spa - San Giustino, Perugia

09/12/2024 – ad oggi

Key Account Manager

Inserimento e Formazione neo agenti

Utilizzo abituale dei più comuni strumenti informatici del proprio settore.

Monitoraggio periodico, mensile, trimestrale e annuale, dei volumi di vendita realizzati e/o degli appuntamenti conclusi con successo con eventuale elaborazione di report finali.

Ricerca e gestione di clienti "prospect".

Agente di Commercio cosmetico B.Service – Noale, Venezia

01/04/2023 – 31/11/2024

- Ricerca e gestione di clienti "prospect".
- Monitoraggio periodico, mensile, trimestrale e annuale, dei volumi di vendita realizzati e/o degli appuntamenti conclusi con successo con eventuale elaborazione di report finali.
- Promozione e vendita dei prodotti e/o dei servizi offerti dall'azienda mediante modalità e tecniche di comunicazione e negoziazione efficace e persuasiva.
- Proposta e vendita linea di extension "Hair Club".
- Proposta rapida di soluzioni ad imprevisti e problematiche nell'attività lavorativa.

Agente di Commercio cosmetico H2O srl - Scorzè, Venezia

05/2020 – 31/03/2023

Raccolta e analisi di dati qualitativi e quantitativi da rielaborare in prospetti di vendita chiari ed efficaci in base alle specifiche esigenze dei clienti.

Comprensione e individuazione dei bisogni effettivi dei potenziali clienti in modo da proporre soluzioni adeguate in termini di prodotti e/o servizi del mercato di riferimento.

Monitoraggio periodico, mensile, trimestrale e annuale, dei volumi di vendita realizzati e/o degli appuntamenti conclusi con successo con eventuale elaborazione di report finali.

Utilizzo abituale dei più comuni strumenti informatici del proprio settore.

Ascolto attento di indicazioni e richieste, procedendo alla proposta di azioni mirate.

Gestione del team affidato e assegnazione degli incarichi.

Agente di Commercio cosmetico Kemon Spa - San Giustino, Perugia

05/2016 - 05/2020

Monitoraggio periodico, mensile, trimestrale e annuale, dei volumi di vendita realizzati e/o degli appuntamenti conclusi con successo con eventuale elaborazione di report finali.

Promozione e vendita dei prodotti e/o dei servizi offerti dall'azienda mediante modalità e tecniche di comunicazione e negoziazione efficace e persuasiva.

Gestione del carico di lavoro affidato mantenendo calma e equilibrio.

Collaborazione con i colleghi nell'esecuzione delle attività assegnate.

Gestione del team affidato e assegnazione degli incarichi.