



INFORMAZIONI PERSONALI

Grandi Nicola

📍 Via Fogliano 3, 48121 Ravenna (Italia)

☎ +39 348 6553345

✉ nicola.grandi@sairavenna.it

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

30/06/1990–31/12/2000

Impiegato d'ufficio

Santelmo Paolo, Ravenna (Italia)

Front office in agenzia assicurativa SAI Assicurazioni, accoglienza e relazione con i clienti, proposizione commerciale e gestione di un portafoglio.

01/01/2001–30/06/2007

Venditore – sub agente commerciale

Santelmo Paolo, Ravenna (Italia)

Durante questa esperienza ho sviluppato in maniera preponderante il portafoglio clienti dell'agenzia assicurativa (SAI assicurazioni) per la quale lavoravo, raggiungendo il ruolo di procuratore di agenzia (ed acquisendo la possibilità di firmare i contratti) ed occupandomi a tutto tondo della gestione delle attività di front office oltre che di organizzare la rete di vendita, fino ad acquisire i titoli per poter diventare a mia volta direttamente agente, risultato raggiunto nel 2007.

01/07/2007–31/01/2019

Agente assicurativo

Allegri & Grandi snc di Alberto Allegri e Nicola Grandi, Ravenna (Italia)

Dal 01/07/2007 co titolare della ditta Allegri & Grandi snc titolare di mandato (e quindi co responsabile assicurativo / agente) delle compagnie Cattolica Assicurazioni e fino a tutto il 31/07/2018 anche Unipol SAI.

01/02/2019–a tutt'oggi

Agente Assicurativo – titolare di impresa individuale

Dal 01/02/2019 titolare di mandato e quindi responsabile assicurativo / agente della compagnia Cattolica Assicurazioni - agenzia Ravenna piazza d'Armi attraverso la ditta individuale Rassicura di Nicola Grandi all'interno della quale svolgo il ruolo di sales manager, gestendo 4 risorse amministrative e due commerciali ed occupandomi di tutta l'attività organizzativa con la responsabilità totale ed esclusiva dell'azienda.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

15/06/1985–15/06/1989	Diploma di perito agrario Istituto Tecnico Agrario Luigi Perdisa, Ravenna (Italia)	Livello 4 QEQ
01/07/2017–22/06/2020	Effettuo come da regolamento le 30 ore di formazione obbligatoria ai fini dell'istituto di controllo da sempre oltre a numerosi corsi organizzati dalle compagnie	
2017	corso di 40 ore: Sviluppo capacità decisionali, di gestione del cambiamento e sviluppo leadership Mea, Milano (Italia)	
2023	Master in vendita - Seminario di Vendita Strategica Blackship srl	
2023	Master in vendita - Seminario di Vendita Strategica Blackship srl	
2024	Master in vendita - Seminario di Vendita Negoziazione Blackship srl	
2024	Master in Vendita – Seminario di Vendita Tattica e Sales Attitude Blackship srl	
2025	Corso di PNL con acquisizione di licenza internazionale alla pratica di programmazione neuro linguistica rilasciato da The Society of Neuro Linguistic Programming	

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Lingue straniere

Inglese

COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
A2	A2	B1	B1	A1

Livelli: A1 e A2: Utente base - B1 e B2: Utente autonomo - C1 e C2: Utente avanzato
Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative

Ottime competenze comunicative, relazionali ed empatiche, sviluppate sia durante la mia lunga attività professionale che in quella politica (ho ricoperto il ruolo di consigliere comunale e di consiglio territoriale).

Competenze organizzative e gestionali

Ritengo di aver sviluppato buone competenze di leadership sia attraverso l'esperienza maturata che attraverso la fruizione di corsi specifici organizzati dalle compagnie.

La mia attività quotidiana da oltre 30 anni (15 dei quali da agente) con buon successo è proprio la gestione di persone e la relazione con clienti sia già presenti che prospect.

Sono vice presidente di una associazione culturale e consigliere comunale, gestisco 6 risorse fra collaboratori e dipendenti e possiedo pertanto buone capacità di leadership ed organizzative.

Competenze professionali

Buona capacità dei processi di controllo aziendale, di organizzazione di una agenzia in tutte le sue componenti, dalla parte amministrativa e della gestione dei conti e della razionalizzazione dei costi della compliance a quella commerciale.

Iscritto all'albo agenti di assicurazione (ora sezione "A" del RUI – Registro Unico degli intermediari Assicurativi dall'ottobre del 2006 e all'albo dei promotori finanziari (dopo aver sostenuto esame) dal 2000 (attualmente inattivo).

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problem
Utente autonomo	Utente avanzato	Utente avanzato	Utente autonomo	Utente avanzato