

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome

MAURO MARSILI

Indirizzo

VIA METAURO, 20 63811 SANT' ELPIDIO A MARE (FM)

Telefono

+39 391 7582890

Fax

E-mail

me.mauromarsili@gmail.com

Nazionalità

Italiana

Data di nascita

20-07-1976

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

DAL 1996 AL 2016

SARA & Co. Srl (80 dipendenti)

Calzaturificio (Vol. Fatt. 12 mln)

Titolare

Amministrazione e controllo di gestione, gestione commerciale rapporti con clienti Italia e Estero, gestione rapporti con fornitori, supervisione tecnica e stilistica delle collezioni a marchio proprio, attività di controllo sul rispetto di standard qualitativi e quantitativi delle linee produttive, gestione collaborazioni produttive con brands (TOD'S, PRADA, FENDI, DOLCE & GABBANA...). Si tratta dell'Azienda di famiglia nella quale ho iniziato la mia carriera lavorativa partendo dalle basi della produzione calzaturiera. Sin dagli inizi infatti, ho passato i primi anni a fare la cosiddetta "gavetta", lavorando nella linea produttiva in tutte le varie successive stazioni, maturando una profonda conoscenza diretta del prodotto e delle varie fasi di lavorazione dello stesso, anni essenziali senza i quali non sarei potuto poi passare alla gestione dei vari settori organizzativi prima e alla vera e propria conduzione dell'azienda poi. In "manovia" infatti ho affrontato le quotidiane problematiche di realizzazione di un prodotto difficile come la calzatura, ho conosciuto e imparato a rispettare il lavoro di persone che in alcuni casi definisco veri e propri "artisti" della scarpa e ad appassionarmi ad un mestiere che presenta innumerevoli difficoltà, talvolta da gestire in tempistiche proibitive, ma che mi ha formato nel lavoro e nella vita.

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

DAL 2010 AL 2011
EMMEGI MODA ITALIA Srl (10 dipendenti)
 Commerciale di calzature e accessori (Vol. Fatt. 4-5 mln)
 Titolare
 Direzione e controllo di gestione, gestione commerciale rapporti con clienti Italia e Estero, gestione e controllo delle produzioni commissionate ai fornitori.
 Ho fondato e gestito questa società commerciale sebbene continuassi a condurre la mia principale attività di produzione con la SARA & Co. Srl, con lo scopo di raccogliere commesse da importanti clienti del settore che venivano realizzate presso terzisti di volta in volta selezionati. Supervisionavo in particolare tutta la fase precedente la produzione, che va dalla creazione delle schede tecniche e delle schede prezzo sulla scorta delle collezioni realizzate fino alla raccolta e destinazione degli ordinativi ai terzisti, oltre al controllo degli standard qualitativi e quantitativi delle successive produzioni e al rispetto delle tempistiche di consegna.

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

DAL 2016 AL 2019
SOULYE MANIFATTURE Srl (15 dipendenti)
 Calzaturificio (Vol. Fatt. 2-4 mln)
 Amministratore
 Amministrazione e controllo di gestione, gestione commerciale rapporti con clienti Italia e Estero, gestione rapporti con fornitori, supervisione tecnica e stilistica delle collezioni clienti (mercato estero – USA, AUSTRALIA-UK), attività di controllo sul rispetto di standard qualitativi e quantitativi delle linee produttive

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

DAL 2019 AD OGGI
SOULYE MANIFATTURE Srl
 Attività Di Commercio Di Calzature e Pellami Grezzi
 Amministratore
 Amministrazione e controllo di gestione, acquisizione e gestione clienti Esteri per produzione calzature presso faconisti esterni. Gestione clienti Italiani e Esteri per la vendita di pellami grezzi di origine prevalentemente Africana. Questa azienda dapprima votata principalmente alla produzione di calzature, si è poi trasformata in una pura commerciale che raccoglie commesse dai suoi clienti e le fa produrre da calzaturifici terzi selezionati allo stesso modo con cui si gestiva questa attività nella precedente EMMEGI MODA ITALIA (di cui sopra). Negli ultimi anni a tale attività ho affiancato anche quella di commercio di pellami grezzi (ovo-caprini) provenienti dall'Africa (Nigeria), che vendiamo alle principali concerie del distretto conciario di Solofra (AV) e di quello Toscano. Quest'ultima attività in particolare mi ha permesso di maturare un'ottima conoscenza del pellame grezzo e delle sue varie lavorazioni e conce, dalla pelle lavorata in "Wet Blue", passando per le successive fasi di lavorazione in "Crust" fino al prodotto finito. In quest'ambito ho appreso la "complicata" e difficile gestione delle trattative sia di acquisto dalla conceria fornitrice estera, sia di vendita a quella cliente Italiana, trattative che debbono tenere conto dei vari fattori in continuo cambiamento di domanda e offerta sul mercato conciario e delle altalenanti oscillazioni delle valute monetarie in ogni singola circostanza.

CAPACITÀ E COMPETENZE

PERSONALI

Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.

MADRELINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUA

INGLESE

ECCELLENTE

ECCELLENTE

ECCELLENTE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

FRANCESE

BUONA

BUONA

BUONA

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

CAPACITÀ E COMPETENZE

RELAZIONALI

Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport), ecc.

Sono molto propenso alla comunicazione e capace nella gestione delle relazioni.

Disponibile e propositivo nel dialogo e abituato a lavorare e in gruppo. ho una particolare attitudine nel gestire le situazioni di conflitto e di "crisi" e una naturale capacità di problem solving soprattutto in particolari condizioni di pressione e stress. le mie qualità relazionali mi hanno permesso negli anni, di instaurare una "importante" rete di relazioni commerciali con clienti soprattutto nel mercato estero ed in particolare in quello usa, nonché di mantenere sempre "vivi" e solidi i rapporti con collaboratori, fornitori e colleghi del settore calzaturiero e conciario.

CAPACITÀ E COMPETENZE

ORGANIZZATIVE

Ad es. coordinamento e amministrazione di persone, progetti, bilanci; sul posto di lavoro, in attività di volontariato (ad es. cultura e sport), a casa, ecc.

Nelle mie attività ho sempre svolto un ruolo di leader, facendo sempre grande attenzione a non ostentarlo o renderlo gravoso ai miei collaboratori e interlocutori tutti, dando sempre spazio e riconoscendo autonomia ai responsabili dei vari ambiti e settori lavorativi, convinto che i migliori risultati si ottengono grazie al lavoro di gruppo e al riconoscimento dei meriti altrui. In tal senso svolgo attività da leader e responsabile in diversi gruppi e attività di carattere sociale, sono allenatore di una squadra e pratico tutt'ora molti sport quali calcio, padel, beach tennis etc.

CAPACITÀ E COMPETENZE

TECNICHE

Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.

In ambito informatico ho un'ottima conoscenza del sistema operativo microsoft e dei programmi di office. Buona conoscenza del sistema mac. Quanto invece all'ambito più strettamente collegato al settore calzaturiero ho una perfetta conoscenza delle linee produttive e dei macchinari in essa impiegati con una specializzazione nella disposizione e settaggio delle stesse in base alle caratteristiche dei prodotti finali da realizzare.

PATENTE O PATENTI

PATENTE A-B

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 101/2018 e

dell' Art. 13 GDPR (Regolamento UE 2016/679) ai fini della ricerca e selezione del personale

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (da – a) 1990-1995
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione "LICEO SCIENTIFICO G. GALILEI" MACERATA
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita DIPLOMA
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
-
- Date (da – a) 1996-2001
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione "UNIVERSITA' DEGLI STUDI DI MACERATA"
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio SCIENZE POLITICHE INDIRIZZO ECONOMICO
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente) LAUREA

A handwritten signature in black ink, consisting of stylized, overlapping loops and a long horizontal stroke extending to the right.