

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome ALESSIO ZANNONI
Indirizzo [REDACTED]
Telefono [REDACTED]
Fax [REDACTED]
E-mail [REDACTED]

Nazionalità Italiana
Data di nascita BOLOGNA 16/11/1979

ESPERIENZA LAVORATIVA

- STAGE E PRATICANTATO DURANTE IL PERIODO SCOLASTICO PRESSO AZIENDE AGRICOLE/ VIVAISTICHE / VITIVINICOLE DEL TERRITORIO IMOLESE; STAGE PRESSO AMI (PRIMA SPERIMENTAZIONE COMPOSTAGGIO DOMESTICO) .
- DAL 1998 AL 1999 DIPENDENTE PRESSO COOP.VA AGRICOLA AGRINTESA CON MANSIONE DI TECNICO AL CONFERIMENTO DEI PRODOTTI AGRICOLI (PESCHE/ NETTARINE / KIWI / ALBICOCHE) .
- DAL 1999-ATTUALMENTE IN ATTIVITA', DIPENDENTE PRESSO IL GRUPPO APOCONERPO- CONSERVE ITALIA/ POI NATURITALIA (BUSINESS UNIT) CON MANSIONE DI SALES RAPPRESENTATIVE SETTORE COMMERCIALE ADDETTO AI RAPPORTI COMMERCIALI CON LE CATENE DELLA GRANDE DISTRIBUZIONE ITALIANA ED ESTERA
- ESPERIENZE E DISTACCAMENTI IN AUSTRIA E GERMANIA PER SEGUIRE LA COMMERCIALIZZAZIONE DI PESCHE E NETTARINE E KIWI PRESSO LE CATENE DI VENDITA TEDESCHE ED AUSTRIACHE.
- COLLABORATORE DI ISMEA (ENTE NAZIONALE PER IL MERCATO AGRICOLO CONTROLLATO DAL MINISTERO DELL'AGRICOLTURA) PER LE QUESTIONI COMMERCIALI E DI MERCATO ORTOFRUTTICOLO E COLLABORATORE DI ITALIA ORTOFRUTTA PER IL MERCATO DELLE PESCHE E NETTARINE.
- ESPERIENZE DI RELAZIONI COMMERCIALI PER LE PRODUZIONI DI DRUPACEE PER IL SUD ITALIA.

- COLLABORATORE PER IL TAVOLO INTERNAZIONALE COMMERCIALE DELLE REGIONI D'EUROPA PER IL MERCATO DI PESCHE E NETTARINE, PERE E KIWI.
- CONOSCENZA DELLE DINAMICHE COMMERCIALI DEI PRODOTTI AGRICOLI E DEI RAPPORTI CON LA GRANDE DISTRIBUZIONE ORGANIZZATA.
- CONOSCENZA DELLE PROBLEMATICHE DEL SISTEMA AGRICOLO E DEL MONDO IMPRENDITORIALE LEGATO AL SETTORE.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

DIPLOMA DI PERITO TECNICO AGRARIO PRESSO L'ISTITUTO "G.SCARABELLI" DI IMOLA CONSEGUITO NELL'ANNO 1998.

- CORSI DI LINGUA TEDESCA E INGLESE COMMERCIALE
- CORSI DI PERFEZIONAMENTO DELLE COLTIVAZIONI DI PESCHE E NETTARINE
- CORSI DI VALORIZZAZIONE DEI PRODOTTI AGRICOLI
- CORSI DI COMMERCIALIZZAZIONE PER PRODOTTI AGRICOLI
- CORSI DI PERFEZIONAMENTO TRATTATIVE COMMERCIALI
- CORSI DI ORGANIZZAZIONE E COMUNICAZIONE COMMERCIALE

CAPACITÀ E COMPETENZE

PERSONALI

Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.

MADRELINGUA

ITALIANA

ALTRE LINGUA

INGLESE – TEDESCO BASE COMMERCIALE.

CAPACITÀ E COMPETENZE

RELAZIONALI

Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport), ecc.

Buone capacità relazionali con colleghi, clienti e fornitori.

Lavoro con entusiasmo e massima disponibilità per spostamenti e viaggi.

Capacità gestionali di gestione contratti e rapporti commerciali.

Analisi di bilanci e gestioni stock e budget commerciali.

CAPACITÀ E COMPETENZE

ORGANIZZATIVE

Ad es. coordinamento e amministrazione di persone, progetti, bilanci; sul posto di lavoro, in attività di volontariato (ad es. cultura e sport), a casa, ecc.

Buona attitudine al lavoro di gruppo, gestione sapiente del lavoro ed orientamento al risultato.

CAPACITÀ E COMPETENZE

TECNICHE

Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.

Buona conoscenza del pacchetto Office (in particolare Word, Excel, Power Point), della posta elettronica e della rete Internet.

PATENTE O PATENTI

Patente B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Donatore avis e socio avis IMOLA/attività politica fdi