

# SAMUELE SILVA

📍 27058, Voghera

☎ (+39) 327 6076044

✉ samuele.silva72@gmail.com

🚗 Categoria BS



## PROFILO PROFESSIONALE

OCCUPAZIONE DESIDERATA Professionista con esperienza pluriennale nel settore arredamento in ruoli commerciali e organizzativi. Si distingue per l'ampio ventaglio di competenze multidisciplinari, ottime doti di comunicazione interpersonale e abilità di mentoring del personale grazie alle quali sa instaurare relazioni significative e garantire un ambiente di lavoro dinamico e produttivo. Dimostra salda leadership, versatilità e capacità di ottimizzare costantemente i processi aziendali potenziando il workflow e l'efficienza organizzativa attraverso un atteggiamento propositivo e proattivo alla risoluzione di problematiche anche complesse.

## CAPACITÀ E COMPETENZE

- Buone competenze comunicative acquisite in trent'anni di commercio. -Buone capacità di relazionarmi in team. - Competenze organizzative e gestionali - Organizzazione con i colleghi per i progetti e con i vari processi produttivi, interni o esterni che siano. - Scouting di nuovi clienti e consolidamento di quelli attivi. - Impostazione con relativo sviluppo di una nuova linea di produzione con la gestione completa, il controllo e la selezione del parco fornitori. -Buona capacità di vendita - Buona conoscenza della pianificazione di un progetto - Buona capacità di trovare e gestire i nuovi fornitori - Buona capacità di gestione e conoscenza dei vari processi di lavorazione del settore arredamento - Ottima conoscenza dei vari materiali per il settore arredamento, dal legno alla ferramenta, al vetro e tutto ciò che esso racchiude - Organizzazione del trasporto e messa in opera a regola d'arte degli arredi per privati e negozi. - Buon rapporto di fidelizzazione col cliente - Forte motivazione e attitudine propositiva - Attitudine alla vendita. -Flessibilità e capacità di adattamento - Tecniche di vendita
- Buon utilizzo del pacchetto Office -Utilizzo Sweet Home 3D - Buona capacità di gestione di alcuni social e siti web

## ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

07/2024 - 12/2024

### Sales Account

éLUNAPIENA srl – Lentate sul Seveso (MB)

- éLUNAPIENA srl – Lentate sul Seveso (MB)
- Mission tecnica commerciale: ricerca di nuovi clienti che siano: architetti, vivai, studi di progettazione outdoor ed altro
- Organizzazione e svolgimento del carico di lavoro in modo autonomo ed efficiente.

Settore arredamento DESIGN OUTDOOR

02/2019 - 01/2024

### Regional Sales Manager

MARTIN DESIGN srl - Mariano Comense

- Martin Desig, Mariano Comense (Italia)
- Mission tecnica commerciale: ricerca di nuovi clienti, che siano: architetti, vivai, studi di progettazione outdoor ed altro. Realizzare offerte, recarsi con il tecnico aziendale per i vari sopra luoghi, visionare la realizzazione, le finiture e controllare la posa che sia a regola d'arte.
- Organizzazione e svolgimento del carico di lavoro in modo autonomo ed efficiente.

Settore arredamento DESIGN OUTDOOR

04/2018 - 07/2018

### Ricerca e sviluppo

COLBER srl - Renate Brianza, Italia

- Mission tecnica commerciale: ricerca di nuovi fornitori, seguire i vari progetti con loro, controllando costi, tempistiche e la qualità nella realizzazione

Settore arredamento CONTRACT

05/2010 - 12/2017

### Responsabile tecnico commerciale

ZAMA srl - Carate Brianza, Italia

- Mission commerciale: implementare attraverso uno SCOUTING mirato il parco clienti dell'azienda proiettando la new business verso nuovi canali

- Mission tecnica: l' impostazione con relativo sviluppo di una nuova linea di produzione con la gestione completa, il controllo e la selezione del parco fornitori
- Soluzione dei vari problemi inerenti alle richieste dei vari clienti
- Aggiornamento del sito web, social network

Settore arredamento PRIVATI, CONTRACT, RETAIL, FIERE, ESPOSITORI E GDO

**06/2009 - 04/2010**

**Impiegato commerciale**

**SERECO MOBILI srl** - Meda, Italia

- Mission aziendale: sviluppo della new business , preventivazione e controllo dello stato dell'arte dei lavori in essere di una commessa
- Ricerca del cliente, realizzazione del progetto, preventivazione, ricerca fornitori, controllo delle lavorazioni, consegna e montaggio a regola d'arte

Settore arredamento CONTRACT, PRIVATI, RETAIL e GDO

**01/2001 - 01/2006**

**Agente di commercio plurimandatario**

**GRUPPO POZZI spa** - Inverigo

- Commercializzazione di materie prime per l'industria dell'arredamento
- (SH) Produzione di cerniere per mobili
- (FERRAMENTA POZZI) Commercializzazione di ferramenta per mobili
- (METAL STAMPI) Lavorazione e anodizzazione di alluminio per mobili
- Pianificazione autonoma del lavoro quotidiano, settimanale o mensile in modo da ottimizzare le tempistiche degli appuntamenti e massimizzare i risultati.
- Gestione dell'agenda e programmazione delle visite ai clienti.
- Pianificazione del giro visite per fidelizzare il cliente e sviluppare rapporti durevoli di fiducia e trasparenza.
- Valutazione dell'affidabilità economica di clienti e prospect.

Settore arredamento CONTRACT, FIERISTICO E NAVALE

**01/1991 - 01/2006**

**Agente di commercio plurimandatario**

**TONELLI sa** - San Marino

- Raggiungimento degli obiettivi di vendita stabiliti dalla direzione commerciale dell'azienda.
- Gestione e monitoraggio dei clienti e delle attività svolte sul territorio di competenza.
- Pianificazione autonoma del lavoro quotidiano, settimanale o mensile in modo da ottimizzare le tempistiche degli appuntamenti e massimizzare i risultati.
- Gestione dell'agenda e programmazione delle visite ai clienti.
- Pianificazione del giro visite per fidelizzare il cliente e sviluppare rapporti durevoli di fiducia e trasparenza.
- Valutazione dell'affidabilità economica di clienti e prospec

Settore ARREDAMENTO, FIERISTICO E NAVALE

**01/1991 - 01/1995**

**Agente commerciale**

**GLI AMATI srl** - Brenna, Italia

- Attività di ricerca clienti per incremento dei portafogli divisi per aree.
- Gestione e sviluppo del portafoglio clienti aziendale.
- Pianificazione autonoma del lavoro quotidiano, settimanale o mensile in modo da ottimizzare le tempistiche degli appuntamenti e massimizzare i risultati.
- Gestione dell'agenda e programmazione delle visite ai clienti.

Settore ARREDAMENTO E GDO

**ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

**1991**

**Attestato agente di commercio presso Liceo Casnati - CO, Italia**

**ADDITIONAL INFORMATION:** Disponibilità immediata - Trasferite a breve e lungo raggio. - - "Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Dlgs 196 del 30 giugno 2003 e dell'art. 13 GDPR" - **Appartengo alle categorie protette e sono iscritto al collocamento mirato.**

**HOBBY E INTERESSI :** Mountain bike – Camminate – Nuoto -Tuffi Paralimpici partecipando esibizione anno 2020 al Kursal di Ostia ed esibizione anno 2024 al Foro Italico. -Accompagnatore per ragazzi del rugby CUS PAVIA dall'anno 2005 al 2020 oltre che ad aiutare per il terzo tempo.

In fede

*Samuele Siboa*